

I Conclusiones y Recomendaciones

I.1 Conclusiones

- ❖ Se ha desarrollado, el sistema MEJORAMIENTO EN LA ADMINISTRACIÓN DE INFORMACIÓN DE COMPRA Y VENTA PARA LA EMPRESA COMERCIAL “V & D”, permitiendo al personal de la empresa trabajar con datos actualizados.
- ❖ Se concluye, con el presente proyecto, que la aplicación de las Tecnologías de la Información es indispensable para la optimización de los procesos en cualquier organización.
- ❖ El proyecto desarrollado logró brindar a los usuarios del sistema la información oportuna de inventarios, ventas, productos, clientes, categorías, proveedores de productos y demás información que sea necesaria.
- ❖ En la capacitación, se utilizó guías y demostraciones del sistema, la misma que hicieron más fácil el aprendizaje.
- ❖ Con este proyecto, la optimización se ve reflejada en la mejora de los tiempos y la exactitud en la ejecución de procesos para el control de compra y venta de la empresa.
- ❖ Se registró todos los productos con su código y datos referenciales.
- ❖ Se obtuvieron los reportes necesarios de la base de datos del sistema, destinados a mejorar el control de compra y venta de la empresa.
- ❖ Se consiguió capacitar de manera positiva a las personas destinadas al empleo del sistema.
- ❖ Cabe señalar que algunos procesos que no fueron requeridos por la propietaria del comercial “V & D”, fueron incluidos para un mejor desempeño del sistema.

I.2 Recomendaciones

- ❖ El uso del sistema Comercial “V & D” dependerá de la velocidad de conexión a internet por tanto si las operaciones que se van a registrar son muchas (varios equipos al mismo tiempo), se recomienda contratar un servicio de internet para una mayor velocidad
- ❖ El sistema Comercial “V & D” está pensado para funcionar en dispositivos móviles, pero para un mejor uso se recomienda usarlo en una tabled o laptop.
- ❖ Este sistema no contempla pedidos vía web se recomienda la implementación de esta parte.
- ❖ El sistema no toma en cuenta la parte de contabilidad se recomienda en proyectos posteriores abarcar este punto.
- ❖ Los clientes deben conocer la existencia de este sistema por lo que se recomienda realizar campañas de información para que los clientes visiten la página y puedan ver con que materiales cuenta la empresa.
- ❖ Se recomienda incorporar una cuarta capacitación sobre el manejo del sistema con datos reales de la empresa.
- ❖ Realizar copias de seguridad seguido (todos los días si es necesario), para una mayor seguridad.
- ❖ Se recomienda que el personal que use el sistema debe ser debidamente capacitado
- ❖ Se aconseja manejar los navegadores como ser: Mozilla Firefox, Google Chrome, Opera.
- ❖ Para la implementación de este sistema es necesario de máquinas que tengan las mismas características desde una Core 2 Dou especificación en el anexo 8.
- ❖ Se recomienda a la institución que registre un dominio.com a su nombre.
- ❖ Se recomienda el llenado de datos con todos los productos que cuenta la empresa con su respectiva categoría y marca.
- ❖ Los productos deben de tener un código que lo identifique al momento de ser llenados en la base de datos por el administrador.
- ❖ Se recomienda contar con los manuales de instalación al momento de instalar el sistema.

