

UNIVERSIDAD AUTONOMA “JUAN MISael SARACHo”
FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y FINANCIERAS
CARRERA DE ADMINISTRACION DE EMPRESAS
TALLER DE PROFESIONALIZACIÓN II
PROYECTO DE GRADO



**"PLAN DE NEGOCIO PARA LA CREACIÓN DE UNA EMPRESA DE
VASOS HECHOS A BASE DE BOTELLAS DE VIDRIO EN LA CIUDAD DE
TARIJA"**

Por:

BONILLAS JEREZ NELVA

Trabajo de Profesionalización presentado a consideración de la “UNIVERSIDAD AUTONOMA JUAN MISael SARACHo” como requisito para optar el grado académico de Licenciatura en Administración de Empresas.

Mayo 2021

TARIJA-BOLIVIA

Dedicatoria

Dedico esta tesis a mi madre, por haberme apoyado en cada uno de mis pasos y enseñarme buenos valores, por la motivación constante que permitieron que hoy en día sea la persona que soy y por su amor incondicional.

INDICE

Antecedentes	1
Justificación o fundamentación	2
Justificación teórica.....	2
Justificación practica.....	2
Justificación social.....	2
PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA.....	3
FORMULACION DEL PROBLEMA	3
Objetivos de la investigación	3
Objetivo general.....	3
Objetivos específicos	3
Métodos y técnicas de investigación	4
Delimitación de la investigación	4
Delimitación Geográfica.....	4
Delimitación del universo.	4
Delimitación Temporal.....	5
Delimitación Teórica.	5
1 Marco teórico	6
1.1 Plan de negocios	6
1.2 Marketing digital	6
1.3 Definición de investigación.....	6
1.4 El estudio de mercado.....	7
1.5 Proceso de la investigación de mercado	7
1.6 Definición de mercado	7
1.7 Definición de población y muestra	7
1.8 Estudio de ingeniería	8
1.9 El estudio organizacional administrativo	8
1.10 El estudio de la localización.....	8
1.11 El estudio financiero	9
1.12 Estudio de sensibilidad	9
1.13 VAN.....	9

1.14	TIR	10
1.15	Factibilidad.....	10
1.15	Vida útil de las botellas del vidrio.....	10
1.16	Ventajas de las botellas de vidrio.....	11
1.17	Clasificación de las botellas de vidrio.....	11
1.18	Efectos del vidrio en el medio ambiente	12
2	ANALISIS DEL CONTEXTO.....	13
2.1	ANALISIS DEL MACROENTORNO	13
2.1.1	Entorno político- legal	13
2.1.2	Entorno económico	17
2.1.3	Entorno socio-culturales.....	21
2.1.4	Entorno tecnológico	22
2.1.5	Entorno ambiental	24
2.1.6	Fuerzas socio-culturales	25
2.1.7	Matriz de evaluación de factores externos.....	26
2.1.8	Método para la evaluación de los factores externos.....	26
2.1.9	Conclusión del macro entorno	29
2.2.6.	Rivalidad entre competidores.....	32
2.2.7.	Conclusiones del micro entorno.....	32
2.3.	NATURALEZA DEL NEGOCIO	32
2.3.1.	DESCRIPCIÓN DEL NEGOCIO	32
2.3.2.	Nombre de la empresa	33
2.3.3.	Tipo de empresa	33
2.3.4.	GESTIÓN EMPRESARIAL.....	34
3.	PLAN DE MARKETING.....	36
3.1.1.	INVESTIGACION DE MERCADO.....	36
3.1.2.	Problema gerencial	36
3.1.3.	Problema de investigación de mercados	36
3.1.4.	Objetivo general	36
3.1.5.	Objetivos específicos.....	36
3.1.6.	Determinación de la población y tamaño de la muestra	37
3.1.7.	Presentación y análisis de los resultados.....	39

3.1.8.	Conclusiones de la investigación de mercados	51
3.2.	FUNCION DEL MARKETING	51
3.2.1.	Objetivo general	51
3.2.2.	Objetivos específicos.....	51
3.2.3.	Segmentos de mercado	51
3.2.4.	MARKETING MIX.....	52
3.2.5.	Precio	52
3.2.6.	Plaza.....	52
3.2.7.	Promoción	53
3.2.8.	ESTRATEGIAS DE POSICIONAMIENTO.....	53
3.2.9.	Slogan.....	54
3.2.10.	Marketing digital.....	54
3.2.11.	Estrategia de crecimiento	54
3.2.12.	DETERMINACIÓN DE LA DEMANDA Y TASA DE CRECIMIENTO.....	55
3.2.13.	Presupuesto de marketing.....	56
4.	PLAN DE PRODUCCIÓN.....	57
4.1.	Objetivos	57
4.1.1.	Objetivo general	57
4.1.2.	Objetivos específicos.....	57
4.2.	INGENIERIA DEL PRODUCTO	57
4.2.1.	Diseño del producto	57
4.3.	DESCRIPCIÓN DEL PROCESO DE PRODUCCIÓN	59
4.4.	CARACTERÍSTICAS DE LA TECNOLOGÍA	60
4.4.1.	Requerimiento de equipos y maquinaria.....	60
4.4.2.	Lista de equipos y materiales.....	61
4.4.3.	COSTOS EN MAQUINARIA Y EQUIPO.....	62
4.4.4.	COSTOS DE MUEBLES Y ENSERES	63
4.5.	ADMINISTRACIÓN DE MATERIALES.....	63
4.5.1.	Necesidad de materia prima.....	63
4.5.2.	Proveedores negociables (para que insumos o materiales).....	64
4.5.3.	COSTO DE MATERIA PRIMA	64
4.6.	CAPACIDAD PRODUCTIVA	64

4.7.	LOCALIZACIÓN DE LA EMPRESA	65
4.8.	DISEÑO Y DISTRIBUCION DE LA EMPRESA	68
4.9.	HIGIENE Y SEGURIDAD INDUSTRIAL	69
5.	PLAN ORGANIZACIONAL Y DE RECURSOS HUMAMOS	71
5.1.	Objetivo general	71
5.2.	Objetivos específicos	71
5.3.	DISEÑO ORGANIZACIONAL	71
5.3.1.	Organigrama.....	71
5.3.2.	Descripción de puestos.....	72
5.3.3.	Proceso de integración del personal	75
5.4.	ADMINISTRACION DE SUELDOS Y SALARIOS.....	77
5.4.1.	Sistema de remuneraciones.....	77
5.4.2.	Presupuesto de mano de obra o planilla de sueldos y salarios	78
5.5.	MARCO LEGAL DE LA ORGANIZACIÓN.....	79
5.5.1.	Obligaciones fiscales	79
	Pasos para sacar NIT en Bolivia	81
5.5.2.	Gastos de organización.....	85
6.	PLAN FINANCIERO	86
6.1.	OBJETIVO GENERAL	86
6.2.	OBJETIVOS ESPECIFICOS	86
6.3.	ESTIMACION DEL COSTO TOTAL Y UNITARIO	86
6.3.1.	Proyección de costos anuales	86
6.3.2.	Estimación de Costos fijos	86
6.3.3.	Estimación de Costos variables	87
6.3.4.	Estimación del costo total	88
6.3.5.	Estimación del costo unitario.....	88
6.4.	DETERMINACION DEL PRECIO DE VENTA	89
6.4.1.	Precio con factura	89
6.5.	BREAK EVEN (punto de equilibrio)	90
6.6.	PROYECCION DE LOS INGRESOS	90
6.7.	INGENIERIA FINANCIERA	91
6.7.1.	Estructura del capital de trabajo	91

6.7.2.	Estructura de inversiones	92
6.7.3.	Fuentes de financiamiento	93
	Financiamiento con crédito	94
	Amortización del financiamiento.....	94
6.7.4.	Estructura de inversión y financiamiento	95
6.8.	FLUJOS DE CAJA PARA UNA VIDA UTIL DE CINCO AÑOS.....	96
6.9.	INDICADORES DE EVALUACION	98
6.9.1.	EL VALOR ACTUAL NETO (VAN).....	98
6.9.2.	LA TASA INTERNA DE RETORANO (TIR).....	98
6.9.3.	PERIODO DE RECUPERACION DE LA INVERSION (PRI)	99
6.10.	Análisis de la sensibilidad.....	100
6.10.1.	Análisis de sensibilidad de los costos	100
6.10.2.	Análisis de sensibilidad de los ingresos	100
7.	CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	101
7.1.	CONCLUSIONES.....	101
7.2.	RECOMENDACIONES.....	102
8.	Bibliografia y weblografia	103
9.	Bibliografia	103
9.1.	Weblografia	
	Anexos.....	

ÍNDICE DE GRAFICOS

GRAFICO N°1: Género de personas encuestadas.....	38
GRAFICO N° 2: Edad de personas encuestadas.....	39
GRAFICO N° 3: Aceptacion de uso del producto.....	40
GRAFICO N° 4: Intension de compra del producto.....	41
GRAFICO N° 5: Factor importante en un producto.....	42
GRAFICO N° 6: Preferencia de color.....	43
GRAFICO N° 7: Cantidad de compra de vasos de vidrio.....	44
Grafico N° 8: Frecuencia de compra.....	45
GRAFICO N° 9: Precio de compra.....	46
GRAFICO N° 10: Lugar de compra.....	47
GRAFICO N° 11: USO de medio de comunicación.....	48
GRAFICO N° 12: Red social más usada.....	49
GRAFICO N° 13: Diseño del logotipo.....	52
GRAFICO N° 14: Diseño de los vasos en tres colores de botellas recicladas.....	57
GRAFICO N° 14: Dimensiones del producto.....	57
GRAFICO N° 15: Distribución de la empresa.....	67
GRAFICO N° 16: Seguridad industrial.....	68
GRAFICO N° 16: Organigrama.....	70