

1.1.POTENCIAL PRODUCTIVO

Es la identificación de áreas o zonas donde se puede realizar con mayor probabilidad de éxito y rentabilidad las diferentes actividades agropecuarias y forestales.

1.2.FACTORES QUE EXPLICAN EL POTENCIAL PRODUCTIVO

Factores de producción: Es el objeto inmediato de alguna empresa, es la producción de bienes y servicios, realizando la transformación de materias primas mediante el empleo de mano de obra y máquinas. La transformación, aparece como la combinación de cuatro factores; la tierra (recursos renovables y no renovables), el trabajo (la mano de obra), el capital (compuestos esencialmente por máquinas) y la organización (capacidad empresarial).

Medios utilizados en los procesos de producción: De forma habitual, se consideran cuatro: la tierra (bienes inmuebles), el trabajo, el capital (por ejemplo, una inversión en maquinaria) y la organización; a veces se considera que la función empresarial es el cuarto factor de producción. La disponibilidad relativa de estos factores en un país (su dotación de factores) es uno de los aspectos más determinantes de la inversión y el comercio internacional.

Los economistas clásicos utilizan los tres factores definidos por Adam Smith, cada uno de los cuáles participan en el resultado de la producción mediante una recompensa fijada por el mercado: Tierra (que incluye todos los recursos naturales), Labor y Capital (que se refiere a maquinaria y equipos usados en la producción).

Estos 3 factores clásicos están en la ciencia económica actual en proceso de evolución hacia una estructuración más compleja. Los economistas clásicos consideraban que para producir bienes y servicios era necesario utilizar unos recursos o factores productivos: la tierra, el trabajo y el capital. Esta clasificación de factores sigue siendo muy utilizada en la actualidad.

1.3.PRODUCCIÓN

Actividad que tiene por objeto extraer, fabricar o inducir a la obtención de frutos, productos, bienes o servicios destinados a satisfacer necesidades. El nivel de vida de una comunidad se fundamenta en la cantidad de bienes y servicios per cápita disponibles para la población, y esto a su vez depende del volumen de producción. La redistribución de recursos sólo puede lograrse cuando la producción es considerable, porque de lo contrario la distribución es escasa. El volumen de la producción se condiciona a la cantidad y calidad de materias primas, del trabajo, del equipo, de la capacitación técnica y de la calidad de las organizaciones políticas y económicas. El planteo más importante que debe hacerse el productor es que combinación de recursos debe plantear para producir con eficiencia, y que cantidad de mercancías debe producir.¹

La producción se basa en el trabajo humano dirigido hacia la obtención de las necesidades económicas individuales y colectivas. Dependiendo del producto que se tenga en vista, el proceso productivo implicará el uso de determinadas formas de trabajo, capital y recursos naturales. Cada combinación de los factores de trabajo, capital y recursos naturales es alimentada por el resto del sistema que le suministra materias primas, combustible, energía, etc. que finalmente se llega a la elaboración de insumos.

1.3.1. Sistema de producción

Los sistemas de producción agropecuarios se definen como el conjunto de insumos, técnicas, mano de obra, tenencia de la tierra y organización de la población para producir uno o más productos agrícolas y pecuarios. Estos sistemas, complejos y dinámicos, están fuertemente influenciados por el medio rural externo, incluyendo mercado, infraestructura y programas, por lo que facilitan la evaluación de inversiones y políticas concernientes con la población rural.

¹Vivanco, C. Antonio; "Diccionario de economía de economía"; editorial el Hemisferio Sur: Primera edición; Argentina, 1983; pag. 170.

El actual sistema de producción practicado por los agricultores de la zona es el tradicional combinado por nuevos sistemas como ser el riego por aspersión en el caso de algunos pobladores, la mecanización del agro con la implementación de maquinaria agrícola y otras prácticas de conservación del suelo la rotación de cultivos.

1.3.2. Producción agrícola

El concepto de producción agrícola es aquel que se utiliza en el ámbito de la economía para hacer referencia al tipo de productos y beneficios que una actividad como la agrícola puede generar. La agricultura, es decir, el cultivo de granos, cereales y vegetales, es una de las principales y más importantes actividades para la subsistencia del ser humano, por lo cual la producción de la misma es siempre una parte relevante de las economías de la mayoría de las regiones del planeta, independientemente de cuan avanzada sea la tecnología o la rentabilidad.

1.3.3. Frontera agrícola

La frontera agrícola es el límite que divide la tierra dedicada a la agricultura y la tierra que aún se mantiene como área natural intacta. Debido a la presión de las poblaciones humanas, esta frontera avanza cada vez más hacia las áreas naturales. En algunos países se busca ampliar la frontera agrícola y se ve como algo positivo cuando se trata de zonas áridas, desérticas, aprovechándose canales de irrigación. Sin embargo en otros, el avance de la frontera agrícola está asociado a la deforestación. El reemplazo de flora y fauna por tierras agrícolas está asociado a la degradación del medio ambiente, el uso indiscriminado de agroquímicos, las grandes superficies necesarias para la agricultura mecanizada y la explotación excesiva de la fertilidad de los suelos tienen consecuencias negativas para el medio ambiente.

1.3.4. Capacidad de producción

La capacidad de producción o capacidad productiva es el máximo nivel de actividad que puede alcanzarse con una estructura productiva dada. El estudio de la capacidad es fundamental para la gestión empresarial en cuanto permite analizar el grado de uso

que se hace de cada uno de los recursos en la organización y así tener oportunidad de optimizarlos.

Los incrementos y disminuciones de la capacidad productiva provienen de decisiones de inversión o desinversión (por ejemplo, la adquisición de una máquina adicional). Además se debe tener en cuenta la mano de obra, inventarios, entre otros.

También puede definirse como cantidad máxima de producción en la nomenclatura surtido y calidad previstos, que se pueden obtener por la entidad en un período con la plena utilización de los medios básicos productivos bajo condiciones óptimas de explotación.

1.3.5. Posibilidades de producción

Se llama frontera de posibilidades de producción (FPP) al conjunto de combinaciones en factores productivos y/o tecnologías en los que se alcanza la producción máxima. Refleja las cantidades máximas de bienes y servicios que una sociedad es capaz de producir en un determinado período y a partir de unos factores de producción y unos conocimientos tecnológicos dados. Por lo tanto se dan tres situaciones en la estructura productiva de un país:

- Estructura productiva ineficiente: Cuando se encuentra por debajo de la FPP, es decir, o no se utilizan todos los recursos (recursos ociosos), o bien la tecnología no es la adecuada (tecnología mejorable). siempre que un país tenga una tasa de paro por encima del 5%, ese país se encontrará en esta estructura productiva, porque se dispone de una mano de obra que no se utiliza.
- Estructura productiva eficiente: Se sitúa frente la frontera o muy cercana a ella. No hay recursos ociosos y se está utilizando la mejor tecnología.
- Estructura productiva inalcanzable: Se encuentra por encima de las posibilidades de producción. Es teórica ya que ningún país puede producir por encima de sus posibilidades

1.3.6. Factores de producción

Factores incluidos los servicios del trabajo, la tierra, las máquinas, las herramientas, los edificios y las materias primas que se utilizan para producir bienes y servicios.²

1.3.7. Función de producción

Relación matemática entre la cantidad de producción de un bien y las cantidades de insumos que se requieren para realizarla. Se escribe $q = f(x_1, x_2, \dots, x_n)$ donde q es la producción, x_1, x_2, \dots, x_n son insumos (trabajo, maquinaria o materia prima, por ejemplo) y $f()$ es la notación matemática para “es función de”, es decir, “se relaciona con” o “depende de”. Así la ecuación se lee: la cantidad de producción del bien depende de las cantidades de los insumos x_1 (trabajo), x_2 (maquinaria) x_3 (materia prima), etc.

Existen muchas formas de funciones de producción, la elección de una función determinada es importante, puesto que funciones diferentes tienen propiedades matemáticas distintas e implican diversos supuestos acerca de las características tecnológicas del proceso de producción que se está describiendo al elegir una forma determinada, el objetivo es alcanzar un punto intermedio entre simplicidad y facilidad de manejo, por un lado, y exactitud en la descripción de las relaciones técnicas por el otro. La función de producción se puede especificar para empresas individuales, o se pueden referir a la economía como un todo.³

Según Ferguson, “una función de producción es una relación que indica la cantidad máxima de producto que se puede obtener con un conjunto de insumos determinado, dada la tecnología o el estado del arte existente. En resumen, la función de producción es un catálogo de posibilidades de producción.”⁴

²Stanley, Fischer; “Economía”; editorial Mc Graw. Hill; segunda edición; México, 1991; Pag. 976.

³Graham, Bannock; “diccionario de economía”; editorial Trillos; segunda edición; México, 1990; Pag. 184

⁴Ch. E. Ferguson; “Teoría Microeconómica”; editorial Fondo de Cultura Económica; segunda edición; México, 1978; Pag. 134.

1.4.CRECIMIENTO Y DESARROLLO ECONÓMICO

La clave del crecimiento económico descansa en el incremento de la productividad y esta se ve condicionada por una serie de factores: la tasa de inversión, el progreso tecnológico, las economías de escala, la calidad de la mano de obra, la movilidad de los factores productivos.

El crecimiento económico se suele medir en términos del PIB real o del PIB por habitante, es un proceso sostenido a lo largo del tiempo en el que los niveles de actividad económica aumentan.

El crecimiento económico significa el incremento continuo y sostenido del ingreso per cápita; en este sentido el crecimiento económico puede ser entendido como:

El aumento en la producción per cápita calculada a precios constantes. Consiste dicho procedimiento en dividir el aumento real de la producción entre el número de personas que tuvieron participación en ella. El crecimiento económico depende esencialmente del impacto de los recursos productivos y la eficiencia con la que se usa.

El problema del desarrollo económico es un tema de actual importancia, para la búsqueda de soluciones a los problemas que presenta el mismo. De acuerdo al grado de desarrollo de los países, se los puede clasificar en países desarrollados y países subdesarrollados; pero la mayoría de los problemas se encuentran en los países subdesarrollados.

Lo anterior mencionado muestra el énfasis que se pone en el aumento de la productividad del factor trabajo dentro de la producción, dando lugar de esta manera, a la elevación del nivel de vida de las familias y al mismo tiempo un incremento de sus ingresos. Por tanto, el desarrollo de las sociedades descansa sobre una diversificada base económica, que es accionada por el trabajo humano, fuerza productiva que engendra una serie de bienes cuyo destino final es el consumo de sus familias.

1.5.INDICADORES DEL CRECIMIENTO Y DESARROLLO REGIONAL

Una vez definido el desarrollo, se examina a continuación una serie de indicadores, no con la intención de medir el grado de desarrollo de una región con otra, sino para establecer distinción entre regiones actualmente desarrolladas y otras menos desarrolladas; ellos son:

1.5.1. Indicadores económicos

Son los relativos al ingreso por habitante como también a su distribución, y a los desniveles regionales.

1.5.2. Indicadores sociales

Están dados por la disponibilidad de los hospitales, salas de clases, parques, etc. A disposición de la comunidad.

1.6.CONDICIONES DEL DESARROLLO ECONÓMICO

El desarrollo depende de varias condiciones entre ellas se menciona a dos:

1.6.1. La calidad y cantidad de recursos disponibles

En estos días se puede ver con claridad que un país subdesarrollado cuenta con una oferta de tierra relativamente fija y con una mano de obra abundante, donde su capital es limitado para alcanzar un cierto grado de crecimiento.

1.6.2. Eficiencia en la utilización de recursos

Para que exista desarrollo no solo es necesario que cuenten con tecnología incorporada o avanzada, sino que también se debe tomar en cuenta la participación de condiciones políticas, institucionales y una estabilidad social que favorezcan la utilización eficiente de todos sus recursos.⁵

⁵IBEDEM; Pag. 22

1.7.EL PAPEL DE LA AGRICULTURA EN EL DESARROLLO ECONÓMICO

El desarrollo como tal debe ser entendido como un proceso, cuyo fin es mejorar las condiciones de vida de la población mediante la transformación productiva. Con la utilización racional y adecuada de los recursos: humanos, tecnológicos financieros de los que dispone con miras a incrementar el nivel de bienestar y dando lugar a un crecimiento más acelerado, puesto que como proceso es dinámico lo que genera un cambio permanente en la estructura de una economía en su conjunto.

En los países como en este, caracterizado por los bajos niveles de producción agrícola y ante la necesidad de contar con alimentos, es necesario que la mayor parte de la fuerza de trabajo y del recurso tierra sean empleados en la agricultura y que esta se constituya con un factor importante dentro de la estructura económica de un país. La tarea de desarrollar la agricultura consiste esencialmente en movilizar e incrementar la eficiencia de la gran cantidad de recursos agrícolas ya disponibles.⁶

Si bien la agricultura juega un papel importante en el desarrollo económico de la economía de un país, esto no implica que otros sectores no se desarrollen, por el contrario requieren también de una expansión dinámica de los demás sectores no agrícolas. Para luego poder modificar los productos producidos por las unidades agrícolas. Con el incremento de la producción agropecuaria la industria transformadora de estos productos se desarrolla, y con ello la economía toda.

La expansión del sector no agrícola es de gran importancia para el sector agrícola, puesto que ayuda a generar mercado para sus productos, medios de producción para el desarrollo agropecuario. Además, reducen la dependencia estacional de los consumidores y vendedores y se constituye en fuentes de nuevas tecnologías.

⁶Mellor, John; "Economía del desarrollo agrícola"; Pag. 14.

1.8.EL PAPEL DE LA AGRICULTURA EN EL DESARROLLO AGRÍCOLA

La agricultura por sí sola no podría desempeñar un papel importante dentro de una economía, pero si sería significativa su contribución cuando se le da el apoyo necesario. El rol que cumple la agricultura es proporcionar tanto alimentos para una población creciente como también capital y mano de obra para la transformación económica.⁷

1.8.1. Agricultura y formación de capital

El logro de un desempleo dinámico de la agricultura en el desarrollo económico exige grandes requerimientos de capital. La agricultura para que pueda desarrollarse al igual que otros sectores, necesita de infraestructuras productivas adecuadas, como así también de equipamientos y servicios de apoyo, entre ellos transporte, comunicaciones y otros relacionados al mismo sector. Por lo que se requiere de un capital adicional que permita que las unidades agrícolas puedan incrementar su producción, haciendo que la misma no sea destinada a solo satisfacer necesidades y deseos de consumo inmediatos, sino que se produzca también para el mercado donde permita acumulación de capital.

1.9.LA NATURALEZA DE LA AGRICULTURA TRADICIONAL

1.9.1. El predio agrícola en una agricultura tradicional

Los predios agrícolas son también conocidos como haciendas o aldeas, en ellas las tierras dependen de las unidades agrícolas las cuales varían de una aldea a otra dentro de zonas reducidas y de un predio agrícola a otro dentro de una aldea.

La variación de los predios agrícolas, es el resultado de una amplia gama de factores físicos, económicos y culturales; todos los cuales afectan en el uso de recursos y en el nivel de productividad de los mismos, como también en la aceptación de la

⁷Bishop, C.E. y Toussaint, W. D.; "introducción al análisis de economía agrícola"; editorial Linusa – Willeg.; sexta edición; México, 1979.

innovación, condicionando de esta manera los procedimientos adecuados al desarrollo agrícola.

1.9.2. Características generales de los predios agrícolas

La agricultura tradicional tiene grandes y pequeños predios en torno a las unidades familiares, donde las características más importantes de los predios agrícolas son:

En los predios primitivos, la utilización de la fuerza de trabajo es reducida ya que es proveniente de la misma unidad económica haciendo que los ingresos concepto de la misma sean también reducidos.

En los predios agrícolas primitivos, por lo general, sus excedentes varían según los mismos predios, las regiones y los países, como también según el tamaño, la tecnología y el grado de especialización de la producción en cada predio.

En los países de bajos ingresos, los predios por lo general son pequeños, con fuerza de trabajo mayor y tecnología menos avanzada que en los países de altos ingresos. Ello ocasiona que sus recursos sean reducidos y los ingresos bajos.

La fuerza de trabajo proviene de la familia del campesino propietario, pero en muchas regiones se contrata fuerza de trabajo temporal, o permanente, como sucede en países de altos ingresos. La tendencia a utilizar mucha fuerza de trabajo hace que los salarios tiendan a ser bajos, causando que los campesinos trabajadores asalariados se encuentren en situaciones muy precarias.

En los países de bajos ingresos donde la agricultura tradicional se caracteriza por la existencia de bajos niveles de utilización de recursos, la misma solo puede ser superada a través de una introducción tecnológica.

En la agricultura primitiva, por lo general existe mucha fuerza de trabajo desocupada y la formación de capital casi no se la explota, por lo que la productividad de los recursos tiende a ser baja y en muchos casos se emplea más mano de obra que la requerida.

1.9.3. Utilización de fuerza de trabajo y productividad

En la agricultura tradicional los principales insumos son la tierra y la fuerza de trabajo. La fuerza de trabajo es el instrumento primordial para incrementar la producción dentro del marco de la agricultura tradicional.

Es posible utilizar fuerza de trabajo directamente para intensificar la productividad a partir de los recursos tierra y capital existentes, por medio del uso más racional desde la preparación de semillas, utilización de agua, desyerbe y cosecha, con la finalidad de poder absorber mayor cantidad de mano de obra.

1.10. LA MODERNIZACIÓN DE LA AGRICULTURA

1.10.1. El marco económico de la modernización agrícola

La contribución dinámica del sector agrícola al desarrollo económico así como al mejoramiento del bienestar, depende de la modernización de la agricultura a través del cambio tecnológico. Que contribuye considerablemente a alcanzar un conjunto de objetivos establecidos para el sector agrícola.⁸

1.10.2. Fases del desarrollo agrícola

En la agricultura dinámica altamente productiva, desde el punto de vista tecnológico, existen grandes diferencias en la estructura de sus recursos. Debido a estas, se han analizado diversas opciones sobre el papel del sector agrícola en el proceso de desarrollo, donde a continuación se muestra las tres fases del desarrollo agrícola:

1.10.2.1. Fase I. agricultura tradicional

Se trata de una fase de estancamiento tecnológico en el cual la producción aumenta por la utilización rudimentaria de los diferentes recursos. En esta fase la expansión de la producción está acompañada por una disminución en el ingreso y la productividad por unidad, por lo tanto los cambios que se den en la agricultura, tienen un efecto sobre la productividad, generalmente reducido.

⁸Mellor, John; "Economía del desarrollo agrícola"; Pag. 221.

1.10.2.2. Fase II. Agricultura dinámica desde el punto de vista tecnológico

En esta fase la agricultura puede desempeñar un rol crucial en el desarrollo global, los cambios tecnológicos que se dan básicamente en el sector industrial ocasionan que la producción agrícola aumente en un proceso dinámico, generando un incremento considerable en el beneficio de las unidades agrícolas, exigiendo a su vez un proceso de innovación permanente para mejorar el uso de los recursos disponibles por las unidades agrícolas.

1.11. COSTO FIJO, COSTO VARIABLE E INGRESO NETO

1.11.1. Costo de producción

Los costos de producción son gastos en que incurre la empresa para producir un determinado bien, donde las condiciones físicas de la producción, el precio de los recursos y la eficiencia económica del producto, determina conjuntamente el costo de producción de una empresa. Entre los costos indispensables de estudio se tiene los fijos y variables.

1.11.2. Costo fijo

Los costos fijos son costos en que a corto plazo no varían con los cambios en la producción, estos costos se tienen aunque no exista producción. Ej. Pago de renta de edificios e intereses por préstamos anteriores, etc.

La determinación del costo fijo depende del plazo y del ámbito productivo. A largo plazo y con campos de producción muy amplios, no hay costos fijos.

El costo fijo medio (CFM), que es igual al costo fijo total dividido por la producción, el costo fijo medio será la pendiente de un radio que vaya del origen al punto correspondiente a la curva de costo fijo total.

1.11.3. Costo variable

Son costos que varían en forma directa con el nivel de producción. Ej. Costo de materia prima, combustible, energía eléctrica, etc. También los denominan costos de “operación” “primos” “directos”.

1.11.4. Precio de mano de obra

Corresponde al costo que representa el trabajo de personas de una empresa o una entidad incluyendo los salarios y todo tipo de impuestos que van ligados a cada trabajador. Los agricultores que dependen de manos de obra contratada tiene un constante recordatorio de la necesidad de usarla eficientemente cada vez que pagan los jornales, existiendo la necesidad de economizar (Danilo Paz, 1995).

La mano de obra empleada en una empresa agropecuaria puede dividirse en las siguientes categorías: mano de obra del mismo productor, de la familia del productor, del obrero permanente y del obrero temporal (CIMMYT, 2001).

1.11.5. Ingresos

El ingreso de una familia agropecuaria es el valor del dinero de los productos obtenidos en un determinado periodo. Dentro de los ingresos del cultivo se puede mencionar: la producción vendida, consumo por la familia, pago por mano de obra, producción almacenada y subproducto vendido y consumido (Trujillo, 2006).

1.11.6. Ingreso neto

Al respecto del ingreso neto se tiene la siguiente definición: “Se denomina ingreso neto o beneficio a la ganancia, o exceso de ingresos sobre gastos, de una transacción, operación o actividad económica, y pérdida cuando los gastos superan a los ingresos. Referido a la empresa, beneficio es la diferencia entre los ingresos obtenidos durante un determinado periodo de tiempo, generalmente un año, y los costos o gastos necesarios para obtener esos ingresos. La mayoría de los ingresos de una empresa provienen de la venta en el mercado de los productos que fabrica, mientras que los costos son el resultado de sumar el valor de las materias primas, la mano de obra y los gastos generales, así como los intereses de los créditos o préstamos de terceros,

necesarios para obtener dichos ingresos. Dos son los procedimientos que se pueden utilizar para obtener el beneficio anual o renta de la empresa: por diferencia entre los ingresos y los gastos del año, debidamente periodificados, y por diferencia entre la riqueza o patrimonio neto de la empresa al final y al comienzo del año. Cuando la anotación contable es fiel reflejo de la realidad patrimonial y financiera de la empresa, ambos procedimientos habrán de conducir necesariamente al mismo resultado.⁹

Para fines del presente estudio, los ingresos que interesan son los provenientes de la venta de productos agrícolas de la unidad productiva en sí; los que luego de las deducciones de costos se convierten en el ingreso familiar de la unidad agrícola o en parte de él.

En los ingresos así definidos para muchas economías agrícolas, está integrado el valor del autoconsumo; o sea una valoración de los productos que las unidades agrícolas no venden y que las consumen para su sustento.

Los determinantes de los ingresos agrícolas definidos son: el volumen de producción, los rendimientos, los lugares de venta y el precio de los productos agrícolas y de los factores.

1.12. PRECIO DE FACTORES

Es la cantidad de factores productivos comprada por los productores agropecuarios, el precio es el mismo. Si los agricultores compran más factores como ser abonos, fertilizantes o herramientas no afectan al precio, porque existe la suficiente cantidad de factores que satisfacen la demanda de los productores, es decir el precio de mercado ya está dado.

⁹Suarez, Andrés; “Diccionario de economía y administración” editorial Mc Graw – Hill; primera edición; España, 1992; Pag. 44.