UNIVERSIDAD AUTÓNOMA JUAN MISAEL SARACHO FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y FINANCIERAS CARRERA DE ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS



TRABAJO DE PROFESIONALIZACIÓN

(TPF501)

MODALIDAD: "PLAN DE NEGOCIOS"

"PLAN DE NEGOCIOS PARA LA CREACIÓN DE UNA BODEGA VINÍCOLA
PARA PRODUCCIÓN DE VINO Y BRANDY EN EL DEPARTAMENTO DE
TARIJA"

POR: SANTIAGO MARAZ FLORES

DOCENTE GUÍA: LIC. LUIS ARAOZ MONTOYA

"Trabajo de profesionalización presentado a consideración de la UNIVERSIDAD AUTÓNOMA JUAN MISAEL SARACHO" como requisito para optar por el grado de Licenciatura en Administración de Empresas

TARIJA-BOLIVIA DICIEMBRE DE 2019

DEDICATORIA

Este trabajo de profesionalización va dedicado a mis padres Asunción Maraz y Roberta Flores, por la educación, disciplina y apoyo a lo largo de este tiempo de estudio y mi vida.

ÍNDICE	
I. PERFIL DEL PROYECTO	5
1. ANTECEDENTES	5
2. JUSTIFICACIÓN DE LA EMPRESA	10
NOMBRE DE LA EMPRESA	11
4. DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA	11
4.1. DESCRIPCION DEL PRODUCTO	12
5. OBJETIVOS	12
5.1. OBJETIVOS GENERAL	12
5.2. OBJETIVOS ESPECIFICOS	12
6. PROPUESTA DE VALOR	13
7. VENTAJAS COMPETITIVAS	13
8. DESCRIPCION DE LA INDUSTRIA	14
8.1. ANALISIS DEL AMBIENTE DEL NEGOCIO	14
8.2. ANALISIS DE LA COMPETENCIA	16
9. METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN	19
9.1. MARCO TEORICO	19
9.2. DIAGNOSTICO	19
9.3. DISENO	19
II. DIAGNOSTICO	20
1. ANALISIS PESTA	20
1.1. ENTORNO POLITICO LEGAL	20
1.2. ENTORNO ECONÓMICO	21
1.3. ENTORNO SOCIAL	24
1.4. ENTORNO TECNOLOGICO	24
1.5. ENTORNO AMBIENTAL	24
2. CUADRO ESTRATEGICO	25
III. NATURALEZA DEL NEGOCIO	26
1. IDEA DEL NEGOCIO	26

2. JUSTIFICACION ______26

- Justificación teórica	26
3. PROPUESTA DE VALOR	27
4. NOMBRE DE LA EMPRESA	27
5. DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA	28
5.1. TIPO DE EMPRESA	28
6. MATRIZ FODA	28
7. MISION	30
8. VISION	30
9. OBJETIVOS DE LA EMPRESA	30
9.1. Corto plazo	30
9.2. Mediano plazo	30
9.3. Largo plazo	30
10. VENTAJAS COMPETITIVAS	30
IV. ESTUDIO DE MERCADO	32
AREA GEOGRAFICA DEL MERCADO	32
2. ESTRUCTURA DEL MERCADO	32
2.1. ANALISIS HISTORICO Y ACTUAL DE LA DEMANDA	32
2.2. DEMANDA NACIONAL DE VINO Y SINGANI DEL 2012 AL 2017	34
(EN LITROS)	34
2.3. CONSUMO DE VINO Y SINGANI POR DEPARTAMENTO	34
2.4. PROYECCION DE LA DEMANDA	37
2.5. ANALISIS DE LA OFERTA	41
2.6. PROYECCIÓN DE LA OFERTA DE VINO	44
3. BALANCE DEMANDA-OFERTA	47
4. PRECIOS	48
5. ANALISIS DEL COMPORTAMIENTO EN EL MERCADO	52
Método de recopilación de datos	53
Encuesta Activar Windows	53
PLAN DE MARKETING Ve a Configuración para OBJETIVOS DEL PLAN DE MARKETING	
OBJETIVOS DEL PLAN DE MARKETING	avuvai V 73

2. SEGMENTACIÓN DE MERCADO	73
2.1. SEGMENTACION	73
3. POSICIONAMIENTO	74
4. MIX DEL MARKETING	74
4.1. Producto	74
4.2. Precio	83
4.2.1. Estrategia de precio	83
4.3. Plaza	84
4.4. Promoción	84
VI. PLAN DE OPERACIONES	87
1. TAMAÑO	87
1.1. TAMANO OPTIMO DEL PROYECTO	87
2. LOCALIZACIÓN	89
2.1. Macro localización	90
2.2. Micro localización	90
2.3. Análisis de costos de transporte	91
3. PROCESO PRODUCTIVO	93
4. PLAN DE PRODUCCIÓN	102
5. MAQUINARIA	102
5.1 PRECIO Y CANTIDAD DE MAQUINARIA A USAR	112
5.4 OBRAS CIVILES	113
6. TABLA DE PRECIOS DE MATERIA PRIMA	117
6.1 REQUERIMIENTO DE MATERIA PRIMA	117
VII. PLAN ORGANIZACIONAL Y RECURSOS HUMANOS	119
Objetivos del plan organizacional y recursos humanos	119
2. Sistema de organización	119
3. Estructura organizacional	121
4. Personal funciones y responsabilidades	121
Planilla de sueldos y salarios	127
VIII. ESTRUCTURA JURIDICO LEGAL	129

1	I. MARCO LEGAL DE LA ORGANIZACIÓN	129
3	3. PRESUPUSTO DE GASTOS ORGANIZACIONALES	133
IX.	PLAN FINANCIERO	135
1	OBJETIVOS DEL PLAN FINANCIERO	135
2	2. INVERSIONES	135
	2.2 CUADRO INVERSIONES EN GASTOS PREOPERATIVOS.	137
	2.4 CUADRO INVERSIONES EN CAPITAL DE TRABAJO	137
	2.6 GESTION DE LOS ACTIVOS FIJOS	139
3	3. FINANCIAMIENTO	141
4	4. COSTOS E INGRESOS	142
	4.1. Costos variables	142
	4.1.2 CUADRO COSTOS VARIABLES	142
	4.2. Costos fijos	143
	4.2 CUADRO COSTOS FIJOS	143
	4.3 CUADRO RESUMEN DE COSTOS VARIABLES Y FIJOS	144
5	5. EVALUACIÓN ECONÓMICA Y FINANCIERA	146
	5.1 INDICADORES FINANCIEROS	146
X.	CONCLUSIONES	149
В	Bibliografia	150