

**UNIVERSIDAD AUTÓNOMA JUAN MISael SARACHo
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y FINANCIERAS
CARRERA: ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS**

TRABAJO DE PROFESIONALIZACIÓN

MODALIDAD: PLAN DE NEGOCIO



**"CENTRO DE RECREACIÓN PARA JUBILADOS DE LA
U.A.J.M.S. EN LA CIUDAD DE TARIJA"**

**POR: SALINAS AGUADO JULISSA ROSARIO
SOLIZ MICHEL MARIA EUGENIA**

DOCENTE GUÍA: DR. IMER ADIN COLQUE

Trabajo de profesionalización, presentado a consideración de la ``UNIVERSIDAD JUAN MISael SARACHo`` como requisito para optar el grado académico de licenciatura en Administración de Empresas.

**DICIEMBRE 2019
TARIJA –BOLIVIA**

VºBº

.....
MSc. Lic. Adín Colque Alanoca

DOCENTE GUÍA

.....
MSc. Lic. Anselmo Rodríguez Ortega

.....
MSc.. Lic. Víctor Vargas Rivera

**DECANO DE LA FACULTAD DE
CIENCIAS ECONÓMICAS Y
FINANCIERAS.**

**VICE- DECANO DE LA FACULTAD DE
CIENCIAS ECONÓMICAS Y
FINANCIERAS.**

.....
MSc. Lic. Víctor John Vaca Jerez

**DIRECTOR DE LA CARRERA
ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS**

APROBADO POR EL TRIBUNAL:

.....
Lic. Luis Araoz Montoya

.....
Lic. Freddy Riera Aylon

El tribunal calificador del presente trabajo, no se solidariza con la forma, términos, modos y expresiones vertidas en el presente trabajo, siendo este únicamente responsable del autor.

DEDICATORIA

A nuestros familiares por brindarnos su apoyo incondicional y comprensión en cada momento.

A nuestros docentes de la universidad Autónoma Juan Misael Saracho.

Por su tiempo, apoyo y conocimiento que nos transmitieron en el desarrollo de nuestra formación.

AGRADECIMIENTOS

A Dios por haber iluminado y guiado nuestro camino.

A nuestros padres por su apoyo incondicional.

A mis docentes por todo el aprendizaje que nos brindaron en el transcurso de nuestra formación.

A nuestro docente guía Imer Adin Colque Alanoca, por el tiempo dedicado y la paciencia en la elaboración de este trabajo.

A nuestros compañeros y amigos por su amistad, compañerismo y apoyo en este tiempo de aprendizaje.

PENSAMIENTO

“Todos los triunfos nacen cuando nos atrevemos a comenzar”

Eugene Ware

ÍNDICE

Pag.

CAPÍTULO I

1	PERFIL	1
1.1	ANTECEDENTES	1
1.2	JUSTIFICACIÓN.....	2
1.2.1	Justificación Teórica	2
1.2.2	Justificación Social	3
1.2.3	Justificación Práctica	3
1.3	PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	4
1.3.1	Identificación de síntomas	4
1.3.2	Identificación de necesidades insatisfechas de un mercado objetivo	4
1.3.3	Descripción general de la idea de negocio.....	5
1.3.4	Oportunidades de mercado	5
1.4	OBJETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN	6
1.4.1	Objetivo General	6
1.4.2	Objetivos Específicos.....	6
1.5	DISEÑO METODOLÓGICO DE INVESTIGACIÓN.....	6
1.5.1	Tipo de Estudio.....	6
1.5.2	Métodos y técnicas.....	7
1.6	DELIMITACIÓN DE LA INVESTIGACIÓN	7
1.6.1	Delimitación teórica.....	7
1.6.2	Delimitación geográfica o espacial	7
1.6.3	Delimitación temporal	7

CAPÍTULO II

2	ANÁLISIS DEL CONTEXTO.....	10
2.1	Análisis del Macroentorno	10
2.1.1	Análisis Político y legal	10
2.1.2	Análisis Económico	12
2.1.3	Análisis Social	14
2.1.4	Análisis Tecnológico	16
2.2	Análisis del entorno inmediato del negocio	17
2.2.1	Poder de negociación de los clientes	17

2.2.2	Poder de negociación de los proveedores	17
2.2.3	Amenaza de nuevos competidores.....	18
2.2.4	Amenaza de servicios sustitutos	19
2.2.5	Rivalidad entre empresas	19

CAPÍTULO III

3	INVESTIGACIÓN DE MERCADOS.....	23
3.1	Proyecto de Investigación de Mercados.....	23
3.1.1	Problema de Investigación de Mercados	23
3.1.2	Pregunta Científica de Investigación	23
3.1.3	Planteamiento de la hipótesis.....	23
3.1.4	Objetivos de la Investigación de Mercados	24
3.1.5	Diseño de Investigación.....	24
3.1.6	Métodos y técnicas de recolección de Datos	24
3.1.7	Determinación de la Población y el tamaño de la Muestra.....	25
3.1.8	Las Encuestas.....	28
3.1.9	El cuestionario	28
3.1.10	Presentación y Análisis de Resultados (Mediante gráficos estadísticos).....	28
3.2	Segmentos de Mercado	59
3.2.1	Segmento Geográfico.....	59
3.2.2	Segmento Demográfico	59
3.3	Proyección de la Demanda.....	60

CAPÍTULO IV

4	NATURALEZA DEL NEGOCIO.....	64
4.1	Descripción del producto o idea de negocio	64
4.2	Justificación de la empresa.....	65
4.2.1	Nombre de la Empresa.....	65
4.2.2	Tipo de Empresa	65
4.2.3	Imagen-Logotipo.....	65
4.2.4	Slogan	66

CAPÍTULO V

5	GESTIÓN EMPRESARIAL	67
5.1	Visión, Misión y Valores de la empresa	67
5.2	Objetivos estratégicos de la empresa	68

5.3	Ventajas Competitivas.....	68
-----	----------------------------	----

CAPÍTULO VI

6	PLAN DE MARKETING	70
6.1	Objetivos de marketing	70
6.2	Segmentación de mercado.....	70
6.3	Mercado Meta	70
6.4	Estrategias de Marketing meta	70
6.4.1	Estrategia de Penetración de mercado	71
6.4.2	Estrategia de Posicionamiento en el mercado.....	71
6.5	Marketing Mix.....	71
6.5.1	Servicio (Producto)	71
6.5.2	Precio	73
6.5.3	Plaza.....	73
6.5.4	Promoción	74
6.6	Estrategia de Promoción de ventas.....	75

CAPÍTULO VII

7	PLAN DE OPERACIONES	78
7.1	Objetivos del Área de Operaciones.....	78
7.2	SERVICIO (Especificaciones).....	78
7.3	Descripción de Procesos.....	81
7.4	Requerimientos.....	86
7.5	Capacidad instalada.....	88
7.6	Localización de la Empresa.....	90
7.7	Diseño y distribución de planta y oficinas	91
7.7.1	Diseño	91
7.7.2	Distribución de planta	93

CAPÍTULO VIII

8	PLAN ORGANIZACIONAL Y DE RECURSOS HUMANOS.....	96
8.1	Diseño Organizacional	96
8.1.1	Estructura Organizacional (Niveles jerárquicos y organigrama).....	96
8.1.2	Organigrama	97
8.2	Descripción de Puestos o Manual de Funciones:	98

8.3	Proceso de Integración del Personal (Desde de Reclutamiento hasta Evaluación del desempeño).....	108
8.4	Administración de Sueldos y Salarios.....	112
8.4.1	Escala Salarial	112
8.4.2	Presupuesto de Mano de Obra o Planilla de Sueldos.....	113
8.5	Marco legal de la organización	115
8.5.1	Obligaciones Fiscales.....	115

CAPÍTULO IX

9	PLAN FINANCIERO.....	119
9.1	Objetivos del plan financiero	119
9.2	Inversiones y Financiamientos	119
9.2.1	Inversión Fija	119
9.2.2	Inversión Diferida	120
9.3	Determinación de Costos	120
9.3.1	Costos Fijos.....	120
9.3.2	Costos Variables	121
9.4	Capital de Trabajo	121
9.5	Determinación de los Ingresos proyectados.....	122
9.6	Fuente de Financiamiento	123
9.7	Balance de apertura	124
9.8	Flujo de Caja	124
9.9	Indicadores financieros	127
9.9.1	Valor Actual Neto	127
9.9.2	Tasa Interna de retorno	127
9.10	Ánalisis de Sensibilidad	128
9.10.1	Primer escenario: Cambio de Ubicación del centro de recreación	128
9.10.2	Segundo escenario: Expansión del mercado meta, prestación del servicio a jubilados de otras instituciones.....	129

CAPÍTULO X

10	CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	135
11	BIBLIOGRAFÍA Y WEBLOGRAFIA	138

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 <i>Salario Mínimo Nacional</i>	12
Tabla 2 <i>Bolivia: Crecimiento del Producto Bruto (En Porcentaje)</i>	13
Tabla 3 <i>Bolivia: Crecimiento del Producto Interno Bruto (En Porcentaje)</i>	13
Tabla 4 <i>Tarija: Crecimiento poblacional del adulto mayor (En Porcentaje)</i>	15
Tabla 5 <i>Crecimiento del número de conexiones a internet (En Porcentaje)</i>	17
Tabla 6 <i>Sexo</i>	29
Tabla 7 <i>Estado Civil</i>	30
Tabla 8 <i>Edad</i>	31
Tabla 9 <i>Ocupación</i>	32
Tabla 10 <i>Personas con quien vive</i>	33
Tabla 11 <i>Nivel de ingresos mensuales</i>	34
Tabla 12 <i>Beneficios de realizar constantemente actividad física, mental y social</i>	35
Tabla 13 <i>Grado de importancia de las siguientes actividades según su interés</i>	36
Tabla 14 <i>Asiste o pertenece a algún centro</i>	37
Tabla 15 <i>Aceptación del centro de recreación de la U.A.J.M.S.</i>	38
Tabla 16 <i>Actividades Recreativas</i>	39
Tabla 17 <i>Actividades Físicas</i>	40
Tabla 18 <i>Actividades Terapéuticas</i>	41
Tabla 19 <i>Actividades de Desarrollo-Aprendizaje</i>	42
Tabla 20 <i>Otras Actividades</i>	43
Tabla 21 <i>Servicios Adicionales</i>	44
Tabla 22 <i>Actividades Productivas</i>	45
Tabla 23 <i>Actividades Productivas</i>	46
Tabla 24 <i>Monto a pagar por el servicio</i>	47
Tabla 25 <i>Modalidad de pago</i>	48
Tabla 26 <i>Días de funcionamiento del centro</i>	49
Tabla 27 <i>Días de la semana que lo frecuentaría</i>	50
Tabla 28 <i>Horas de permanencia en el centro</i>	51
Tabla 29 <i>Motivo (s) principal para asistir a este centro</i>	52
Tabla 30 <i>Ubicación del centro</i>	53
Tabla 31 <i>Indique barrio o comunidad</i>	54
Tabla 32 <i>Conocimiento de algún centro especializado para jubilados</i>	55

Tabla 33 <i>Nombre el centro que conoce</i>	56
Tabla 34 <i>Medio para informarle sobre los servicios.....</i>	57
Tabla 35 <i>Informe estadístico gestión 2014 al 2018</i>	60
Tabla 36 <i>Total de Docentes que van a requerir el servicio</i>	61
Tabla 37 <i>Total de administrativos que van a requerir el servicio</i>	61
Tabla 38 <i>Total de Demanda.....</i>	62
Tabla 39 <i>Requerimiento de Equipos de Computación.....</i>	86
Tabla 40 <i>Requerimiento de Equipos y Maquinaria</i>	86
Tabla 41 <i>Requerimiento de muebles y enceres</i>	87
Tabla 42 <i>Método puntaje ponderado</i>	91
Tabla 43 <i>Escala Salarial.....</i>	112
Tabla 44 <i>Planilla de sueldos y salarios de trabajadores Tiempo Completo</i>	113
Tabla 45 <i>Planilla de sueldos y salarios de trabajadores eventuales</i>	114
Tabla 46 <i>Presupuesto de servicio externo</i>	114
Tabla 47 <i>Inversión fija.....</i>	119
Tabla 48 <i>Inversión Diferida.....</i>	120
Tabla 49 <i>Costos fijos</i>	120
Tabla 50 <i>Costos Variables</i>	121
Tabla 51 <i>Capital de trabajo.....</i>	122
Tabla 52 <i>Determinación de los Ingresos</i>	122
Tabla 53 <i>Total Ingresos</i>	123
Tabla 54 <i>Depreciación anual</i>	125
Tabla 55 <i>Flujo Económico N°1</i>	126
Tabla 56 <i>Indicadores Financieros</i>	128
Tabla 57 <i>Determinación de la nueva demanda</i>	129
Tabla 58 <i>Determinación de nuevos ingresos</i>	129
Tabla 59 <i>Nuevos Ingresos Totales</i>	130
Tabla 60 <i>Flujo Económico N°2</i>	131
Tabla 61 <i>Indicadores financieros flujo económico N°2</i>	132
Tabla 62 <i>Flujo Económico N°3</i>	133
Tabla 63 <i>Indicadores financieros del flujo de caja N°3</i>	134

ÍNDICE DE ILUSTRACIONES

Ilustración 1 <i>Pirámide poblacional</i>	15
Ilustración 2 <i>Sexo</i>	29
Ilustración 3 <i>Estado Civil</i>	30
Ilustración 4 <i>Edad</i>	31
Ilustración 5 <i>Ocupación</i>	32
Ilustración 6 <i>Personas con quien vive</i>	33
Ilustración 7 <i>Nivel de ingresos mensuales</i>	34
Ilustración 8 <i>Beneficios de realizar constantemente actividad física, mental y social</i>	35
Ilustración 9 <i>Grado de importancia de las siguientes actividades según su interés</i>	36
Ilustración 10 <i>Asiste o pertenece a algún centro</i>	37
Ilustración 11 <i>Aceptación del centro de recreación de la U.A.J.M.S.</i>	38
Ilustración 12 <i>Actividades Recreativas</i>	39
Ilustración 13 <i>Actividades Físicas</i>	40
Ilustración 14 <i>Actividades Terapéuticas</i>	41
Ilustración 15 <i>Actividades de Desarrollo-Aprendizaje</i>	42
Ilustración 16 <i>Otras Actividades</i>	43
Ilustración 17 <i>Servicios Adicionales</i>	44
Ilustración 18 <i>Actividades Productivas</i>	45
Ilustración 19 <i>Actividades Productivas</i>	46
Ilustración 20 <i>Monto a pagar por el servicio</i>	47
Ilustración 21 <i>Modalidad de pago</i>	48
Ilustración 22 <i>Días de funcionamiento del centro</i>	49
Ilustración 23 <i>Días de la semana que lo frecuentaría</i>	50
Ilustración 24 <i>Horas de permanencia en el centro</i>	51
Ilustración 25 <i>Motivo (s) principal para asistir a este centro</i>	52
Ilustración 26 <i>Ubicación del centro</i>	53
Ilustración 27 <i>Conocimiento de algún centro especializado para jubilados</i>	55
Ilustración 28 <i>Medio para informarle sobre los servicios</i>	57
Ilustración 29 <i>Distribución directa</i>	74
Ilustración 30 <i>Presentación del servicio y registro/inscripción</i>	82
Ilustración 31 <i>Prestación del servicio general</i>	84
Ilustración 32 <i>Pago del servicio en cuotas</i>	85

Ilustración 33 <i>Distribución de la planta</i>	92
Ilustración 34 <i>Reclutamiento del personal</i>	108
Ilustración 35 <i>Selección del personal</i>	109
Ilustración 36 <i>Capacitación del personal</i>	110
Ilustración 37 <i>Evaluación del desempeño</i>	111
Ilustración 38 <i>Instituciones para registro legal</i>	116