

**UNIVERSIDAD AUTÓNOMA JUAN MISael SARACHo  
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y FINANCIERAS  
CARRERA: ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS  
MODALIDAD: PLAN DE NEGOCIOS**



**“PLAN DE NEGOCIO PARA LA CREACIÓN DE UNA EMPRESA  
PRODUCTORA Y COMERCIALIZADORA DE FRUTAS Y  
VERDURAS HIDROPÓNICAS EN LA CIUDAD DE TARIJA”**

Realizado Por:

**DONAIRE LOPEZ YOANA ADRIANA  
MORALES AURORA CLAUDIA**

**Docente Guía: M.Sc.Lic. LUIS ARAOZ MONTOYA**

Trabajo de profesionalización, presentado a consideración de la “UNIVERSIDAD AUTÓNOMA JUAN MISael SARACHo”, como requisito para optar al grado académico de licenciatura en Administración de Empresas.

**23 de diciembre de 2019  
TARIJA – BOLIVIA**

El tribunal calificador del presente trabajo, no se solidariza con la forma, términos, modos y expresiones vertidas en el mismo, siendo estas responsabilidades de las autoras.

**DEDICATORIA:**

Este trabajo lo dedicamos a nuestros padres.

A mi madre María Antonieta Morales Burgos, a mi mayor orgullo, por enseñarme que cada día puede ser el comienzo de algo nuevo, que si yo quiero puedo lograrlo. Por entregarte en cuerpo y alma desde el día que nací, por ser mi gran amor

(Aurora)

A mis padres, Fani López y Diomer Donaire, quienes con su amor, paciencia y esfuerzo me han permitido llegar a cumplir un sueño más, gracias por inculcar en mí el ejemplo de esfuerzo y valentía de no temer las adversidades.

(Yoana)

## **AGRADECIMIENTO**

Agradecemos a Dios por bendecirnos la vida, por guiarnos a lo largo de nuestra existencia, ser el apoyo y la fortaleza en aquellos momentos de dificultad y debilidad.

A nuestros padres y hermanos, por ser los principales motores de nuestros sueños y creer en nuestras expectativas, por los consejos, valores y principios que nos han inculcado.

A nuestros docentes de carrera, de manera especial al docente guía Lic. Luis Araoz Montoya, por habernos dedicado tiempo, sabiduría, conocimiento y apoyo en el transcurso de esta profesión.

## **PENSAMIENTO**

Llegar a la meta no es vencer.  
Lo importante es el camino y  
en él, caer, levantarse, insistir,  
y aprender.

(Mago de Oz)

V.B

---

**M. S.c. Lic. Luis Araoz Montoya  
DOCENTE GUÍA**

---

**M. Sc. Lic. Anselmo Rodriguez Ortega  
DECANO  
FACULTAD CIENCIAS ECONÓMICAS  
Y FINANCIERAS**

---

**M. Sc. Lic. Víctor Vargas Rivera  
VICEDECANO  
FACULTAD CIENCIAS ECONÓMICAS  
Y FINANCIERAS**

---

**M.Sc. Lic. Víctor John Vaca Jerez  
DIRECTOR DE DEPARTAMENTO  
ADMINISTRACIÓN Y ADM APLICADA**

**APROBADO POR:  
TRIBUNAL:**

---

**M.Sc. Lic. Imer Adin Colque Alanoca  
TRIBUNAL**

---

**M.Sc. Lic. Oscar Fernando Sossa Calvo  
TRIBUNAL**

**ÍNDICE**  
**CAPÍTULO I**  
**PERFIL DEL PLAN DE NEGOCIOS**

<b>1.1.</b>	<b>ANTECEDENTES</b>	1
<b>1.2.</b>	<b>JUSTIFICACIÓN</b>	2
<b>1.2.1.</b>	<b>JUSTIFICACIÓN TEÓRICA</b>	2
<b>1.2.2.</b>	<b>JUSTIFICACIÓN PRÁCTICA</b>	3
<b>1.2.3.</b>	<b>JUSTIFICACIÓN SOCIAL</b>	3
<b>1.3.</b>	<b>PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA</b>	3
<b>1.4.</b>	<b>FORMULACIÓN DEL PROBLEMA</b>	5
<b>1.5.</b>	<b>OBJETIVOS</b>	5
<b>1.5.1.</b>	<b>OBJETIVO GENERAL</b>	5
<b>1.5.2.</b>	<b>OBJETIVOS ESPECÍFICOS</b>	5
<b>1.6.</b>	<b>METODOLOGÍA</b>	5
<b>1.7.</b>	<b>ALCANCE</b>	6
<b>1.7.1.</b>	<b>ALCANCE TEÓRICO</b>	6
<b>1.7.2.</b>	<b>ALCANCE ESPACIAL</b>	6
<b>1.7.3.</b>	<b>ALCANCE TEMPORAL</b>	6

**CAPÍTULO II**  
**MARCO TEÓRICO**

<b>2.1.</b>	<b>ADMINISTRACIÓN</b>	7
<b>2.2.</b>	<b>ORGANIZACIÓN</b>	7
<b>2.3.</b>	<b>EMPRESA</b>	7
<b>2.4.</b>	<b>GERENTE</b>	8
<b>2.5.</b>	<b>PLAN DE NEGOCIOS</b>	8
<b>2.6.</b>	<b>INVESTIGACIÓN DE MERCADO</b>	9
<b>2.7.</b>	<b>ESTRATEGIAS</b>	9
<b>2.8.</b>	<b>POLÍTICAS</b>	9
<b>2.9.</b>	<b>MISIÓN</b>	10
<b>2.10.</b>	<b>VISIÓN</b>	10
<b>2.11.</b>	<b>MARKETING</b>	10

<b>2.12. PLAN DE MARKETING .....</b>	11
<b>2.13. PLAN DE OPERACIONES .....</b>	11
<b>2.14. PLAN DE RECURSOS HUMANOS .....</b>	11
<b>2.15. PLAN FINANCIERO .....</b>	12
<b>2.16. HIDROPONÍA.....</b>	12
<b>2.17. SISTEMA NFT .....</b>	13
<b>2.18. SISTEMA NGS .....</b>	14
<b>2.19. VENTAJAS Y DESVENTAJAS DE LA HIDROPONÍA.....</b>	14

### **CAPÍTULO III**

#### **ANÁLISIS DEL ENTORNO Y NATURALEZA DEL NEGOCIO**

<b>3.1. ANÁLISIS DEL ENTORNO.....</b>	16
<b>3.1.1. ANÁLISIS MACROENTORNO “PESTA” .....</b>	16
<b>3.1.1.1. FACTOR POLÍTICO – LEGAL .....</b>	16
<b>3.1.1.2. FACTOR ECONÓMICO .....</b>	18
<b>3.1.1.3. FACTOR SOCIAL.....</b>	20
<b>3.1.1.4. FACTOR TECNOLÓGICO .....</b>	20
<b>3.1.1.5. FACTOR AMBIENTAL .....</b>	21
<b>3.1.2. ANÁLISIS DEL MICRO ENTORNO .....</b>	21
<b>3.1.2.1. AMENAZA DE NUEVOS COMPETIDORES .....</b>	22
<b>3.1.2.2. PODER DE LOS PROVEEDORES.....</b>	23
<b>3.1.2.3. PODER DE LOS CLIENTES .....</b>	24
<b>3.1.2.4. AMENAZA DE PRODUCTOS SUSTITUTOS .....</b>	25
<b>3.1.2.5. RIVALIDAD COMPETITIVA.....</b>	25
<b>3.2. NATURALEZA DEL NEGOCIO.....</b>	26
<b>3.2.1. DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO .....</b>	26
<b>3.2.2. JUSTIFICACIÓN DE LA EMPRESA .....</b>	27
<b>3.2.3. NOMBRE DE LA EMPRESA .....</b>	27
<b>3.2.4. TIPO DE EMPRESA.....</b>	27
<b>3.2.5. UBICACIÓN Y TAMAÑO .....</b>	28
<b>3.2.6. GESTIÓN EMPRESARIAL.....</b>	31
<b>3.2.6.1. MISIÓN, VISIÓN, VALORES Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA .....</b>	31

<b>3.2.6.2. OBJETIVOS ESTRATÉGICOS DE LA EMPRESA.....</b>	33
<b>3.2.6.3. VENTAJAS COMPETITIVAS .....</b>	33

## **CAPÍTULO IV**

### **PLAN DE MARKETING**

<b>4.1. INVESTIGACIÓN DE MERCADOS .....</b>	34
<b>    4.1.1. PROBLEMA GERENCIAL .....</b>	34
<b>    4.1.2. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN DE MERCADO .....</b>	34
<b>    4.1.3. PREGUNTA CIENTÍFICA DE INVESTIGACIÓN.....</b>	34
<b>    4.1.4. PLANTEAMIENTO DE LA HIPÓTESIS .....</b>	34
<b>    4.1.5. OBJETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN DE MERCADO .....</b>	35
<b>    4.1.6. MÉTODO Y TÉCNICA DE INVESTIGACIÓN DE MERCADO ....</b>	35
<b>4.2. DISEÑO DE INVESTIGACIÓN .....</b>	36
<b>    4.2.1. RECOPILACIÓN DE LA INFORMACIÓN.....</b>	36
<b>        4.2.1.1. DETERMINACIÓN DE LA POBLACIÓN Y TAMAÑO DE LA MUESTRA.....</b>	36
<b>        4.2.1.2. LAS ENCUESTAS .....</b>	38
<b>        4.2.2. PRESENTACIÓN Y ANÁLISIS DE RESULTADOS .....</b>	38
<b>        4.2.3. RIESGO Y OPORTUNIDAD DE MERCADO .....</b>	59
<b>        4.2.4. CONCLUSIONES DE LA INVESTIGACIÓN DE MERCADO .....</b>	59
<b>4.3. FUNCIÓN DEL MARKETING.....</b>	60
<b>    4.3.1. OBJETIVOS DE MARKETING .....</b>	60
<b>    4.3.2. SEGMENTOS DE MERCADO .....</b>	61
<b>        4.3.2.1. SEGMENTACIÓN GEOGRÁFICA .....</b>	61
<b>        4.3.2.2. SEGMENTACIÓN DEMOGRÁFICA .....</b>	61
<b>        4.3.2.3. SEGMENTACIÓN PSICOGRÁFICA.....</b>	61
<b>    4.3.2. MARKETING MIX.....</b>	62
<b>    4.3.4. ESTRATEGIAS DE POSICIONAMIENTO .....</b>	68
<b>        4.3.4.1. MARKETING ELECTRÓNICO .....</b>	68
<b>    4.3.5. ESTRATEGIAS DE CRECIMIENTO .....</b>	69
<b>    4.3.6. DETERMINACIÓN DE LA DEMANDA .....</b>	70
<b>    4.3.7. PROYECCIÓN DE VENTAS .....</b>	72

<b>4.3.8. ESTRATEGIAS DE MARKETING ECOLÓGICO Y SOCIAL.....</b>	<b>73</b>
<b>4.3.9. PRESUPUESTO DE MARKETING .....</b>	<b>74</b>

## **CAPÍTULO V**

### **PLAN DE PRODUCCIÓN**

<b>5.1. OBJETIVOS DEL ÁREA DE PRODUCCIÓN .....</b>	<b>76</b>
<b>5.2. INGENIERÍA DEL PRODUCTO .....</b>	<b>76</b>
<b>5.3. DESCRIPCIÓN DEL PROCESO DE PRODUCCIÓN .....</b>	<b>77</b>
<b>5.3.1. TIPO DE PROCESO.....</b>	<b>77</b>
<b>5.3.2. FLUJOGRAMA DEL PROCESO .....</b>	<b>78</b>
<b>5.4. CARACTERÍSTICAS DE LA TECNOLOGÍA.....</b>	<b>83</b>
<b>5.4.1. REQUERIMIENTO DE EQUIPOS Y MAQUINARIAS .....</b>	<b>83</b>
<b>5.5. ADMINISTRACIÓN DE MATERIALES .....</b>	<b>89</b>
<b>5.5.1. NECESIDAD DE MATERIA PRIMA .....</b>	<b>89</b>
<b>5.5.2. PROVEEDORES NEGOCIAZABLES.....</b>	<b>90</b>
<b>5.5.3. SISTEMA DE COMPRAS.....</b>	<b>91</b>
<b>5.6. CAPACIDAD PRODUCTIVA.....</b>	<b>91</b>
<b>5.7. LOCALIZACIÓN DE LA EMPRESA.....</b>	<b>95</b>
<b>5.8. DISEÑO Y DISTRIBUCIÓN DE PLANTA Y OFICINAS.....</b>	<b>95</b>
<b>5.9. HIGIENE Y SEGURIDAD INDUSTRIAL .....</b>	<b>98</b>
<b>5.10. CONTROL DE CALIDAD.....</b>	<b>99</b>
<b>5.11. PROGRAMA DE PRODUCCIÓN .....</b>	<b>100</b>
<b>5.12. COSTOS DE PRODUCCIÓN.....</b>	<b>101</b>

## **CAPÍTULO VI**

### **PLAN ORGANIZACIONAL Y DE RECURSOS HUMANOS**

<b>6.1. OBJETIVOS DEL ÁREA DE RECURSOS HUMANOS .....</b>	<b>103</b>
<b>6.2. DISEÑO ORGANIZACIONAL.....</b>	<b>103</b>
<b>6.2.1. ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL .....</b>	<b>103</b>
<b>6.2.2. DESCRIPCIÓN DE PUESTOS O MANUAL DE FUNCIONES .....</b>	<b>104</b>
<b>6.2.3. PROCESO DE INTEGRACIÓN DEL PERSONAL .....</b>	<b>111</b>
<b>6.3. ADMINISTRACIÓN DE SUELDOS Y SALARIOS .....</b>	<b>113</b>
<b>6.3.1. ESCALA SALARIAL.....</b>	<b>113</b>

<b>6.3.2. PLANILLA DE SUELDOS Y SALARIOS .....</b>	<b>115</b>
<b>6.4. MARCO LEGAL DE LA ORGANIZACIÓN.....</b>	<b>116</b>
<b>    6.4.1. OBLIGACIONES FISCALES .....</b>	<b>116</b>
<b>6.4.1.1. ALCALDÍA MUNICIPAL.....</b>	<b>116</b>
<b>6.4.1.2. SERVICIO DE IMPUESTOS NACIONALES .....</b>	<b>117</b>
<b>6.4.1.3. FUNDEMPRESA .....</b>	<b>118</b>
<b>6.4.1.4. ADMINISTRADORA DE FONDO DE PENSIONES.....</b>	<b>119</b>
<b>6.4.1.5. MINISTERIO DE TRABAJO .....</b>	<b>120</b>
<b>6.4.1.6. CAJA NACIONAL DE SALUD .....</b>	<b>121</b>
<b>6.4.1.7. SENAPI .....</b>	<b>122</b>
<b>    6.4.2. PRESUPUESTO DE GASTOS DE ORGANIZACIÓN .....</b>	<b>123</b>
<b>CAPÍTULO VII</b>	
<b>PLAN FINANCIERO</b>	
<b>7.1. OBJETIVOS DEL ÁREA FINANCIERA .....</b>	<b>124</b>
<b>7.2. SISTEMA CONTABLE DE LA EMPRESA.....</b>	<b>124</b>
<b>7.3. ESTIMACIÓN DEL COSTO TOTAL Y UNITARIO .....</b>	<b>125</b>
<b>7.3.1. PROYECCIÓN DE COSTOS ANUALES .....</b>	<b>126</b>
<b>7.4. DETERMINACIÓN DEL PRECIO DE VENTA .....</b>	<b>126</b>
<b>7.4.1. PRECIO CON FACTURA .....</b>	<b>126</b>
<b>7.5. BREAK EVEN FÍSICO Y MONETARIO .....</b>	<b>127</b>
<b>7.6. PROYECCIÓN DE LOS INGRESOS.....</b>	<b>127</b>
<b>7.7. INGENIERÍA FINANCIERA .....</b>	<b>128</b>
<b>7.7.1. ESTRUCTURA DEL CAPITAL DE TRABAJO .....</b>	<b>128</b>
<b>7.7.2. ESTRUCTURA DE INVERSIONES.....</b>	<b>129</b>
<b>7.7.3. FUENTES DE FINANCIAMIENTO Y ESTRUCTURA .....</b>	<b>129</b>
<b>7.7.4. BALANCE DE APERTURA .....</b>	<b>130</b>
<b>7.8. FLUJO DE CAJA PARA UNA VIDA UTIL DE CINCO AÑOS .....</b>	<b>131</b>
<b>7.8.1. FLUJO DE CAJA FINANCIERO .....</b>	<b>131</b>
<b>7.8.1.1. INDICADORES DE EVALUACIÓN DEL NEGOCIO .....</b>	<b>131</b>
<b>7.8.1.1.1. El VAN .....</b>	<b>131</b>
<b>7.8.1.1.2. La TIR.....</b>	<b>132</b>

7.8.1.1.3. B/C .....	133
7.8.1.1.4. PRI.....	133
7.8.1.1.5. DIVIDENDOS .....	134
7.8.1.1.6. CAE .....	135
<b>7.8.2. FLUJO DE CAJA ECONÓMICO .....</b>	<b>136</b>
<b>7.8.2.1. INDICADORES DE EVALUACIÓN DEL NEGOCIO .....</b>	<b>136</b>
7.8.2.1.1. El VAN .....	136
7.8.2.1.2. La TIR .....	137
7.8.2.1.3. B/C .....	137
7.8.2.1.4. PRI.....	138
7.8.2.1.5. DIVIDENDOS .....	139
7.8.2.1.6. CAE .....	139
<b>7.9. ANÁLISIS DE SENSIBILIDAD DEL NEGOCIO .....</b>	<b>141</b>
<b>CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES</b>	
<b>8.1. CONCLUSIONES .....</b>	<b>144</b>
<b>8.2. RECOMENDACIONES .....</b>	<b>146</b>
<b>BIBLIOGRAFÍA Y WEBGRAFÍA</b>	
<b>9.1. BIBLIOGRAFÍA .....</b>	<b>147</b>
<b>9.2. WEBGRAFÍA .....</b>	<b>149</b>
<b>ANEXOS .....</b>	<b>151</b>

## ÍNDICE DE FIGURAS

FIGURA N° 1. LAS 5 FUERZAS QUE DETERMINA PORTER .....	22
FIGURA N° 2. UBICACIÓN DE LA EMPRESA.....	30
FIGURA N° 3. MARCA Y LOGOTIPO.....	63
FIGURA N° 4. PRESENTACIÓN DEL ARÁNDANO.....	63
FIGURA N° 5. PRESENTACIÓN DEL TOMATE.....	64
FIGURA N° 6. PRESENTACIÓN DE LA FRUTILLA.....	64
FIGURA N° 7. PRESENTACIÓN DE LA LECHUGA.....	65
FIGURA N° 8. ETIQUETA DE LA LECHUGA.....	65
FIGURA N° 9. ETIQUETA DE TOMATE HIDROPÓNICOS DE 1 K.....	66
FIGURA N° 10. ETIQUETA DE FRUTILLAS HIDROPÓNICAS.....	66
FIGURA N° 11. ETIQUETA DEL ARÁNDANO.....	66
FIGURA N° 12. CANAL DE DISTRIBUCIÓN.....	67
FIGURA N° 13. PÁGINA DE FACEBOOK.....	68
FIGURA N° 14. CÓDIGO QR DE RED SOCIAL. (FACEBOOK) .....	69
FIGURA N° 15. PLANO DE LA EMPRESA.....	96
FIGURA N° 16. ORGANIGRAMA.....	103

## ÍNDICE DE TABLAS

TABLA N° 1. ALTERNATIVAS PARA LA UBICACIÓN.....	28
TABLA N° 2. ALTERNATIVAS PARA LA UBICACIÓN.....	28
TABLA N° 3. CRITERIOS APLICABLES AL NEGOCIO. ....	29
TABLA N° 4. MATRIZ DE SELECCIÓN DE LA LOCALIZACIÓN DE LA EMPRESA .....	29
TABLA N° 5. NORMATIVA ASFI.....	30
TABLA N° 6. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 1. ....	38
TABLA N° 7. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 2 .....	39
TABLA N° 8. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 3. ....	40
TABLA N° 9. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 4. ....	41
TABLA N° 10. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 5. ....	42
TABLA N° 11. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 5. ....	43
TABLA N° 12. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 6. ....	44
TABLA N° 13. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 6. ....	45
TABLA N° 14. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 7.. ....	46
TABLA N° 15. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 8. ....	47
TABLA N° 16. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 9. ....	48
TABLA N° 17. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 10. ....	49
TABLA N° 18. PRESENTACIÓN DE DATOS PREGUNTA 11. ....	50
TABLA N° 19. PRESENTACIÓN DE DATOS PREGUNTA 12. ....	51
TABLA N° 20. PRESENTACIÓN DE DATOS PREGUNTA 13. ....	52
TABLA N° 21. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 14. ....	53

TABLA N° 22. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 15.....	54
TABLA N° 23. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 16. ....	55
TABLA N° 24. PRESENTACIÓN DE DATOS PREGUNTA 17. ....	56
TABLA N° 25. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 18. ....	57
TABLA N° 26. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 19. ....	58
TABLA N° 27. DEMANDA. ....	71
TABLA N° 28. PROYECCIÓN DE LA DEMANDA SEMANAL PARA LA FRUTILLA, TOMATE Y ARÁNDANO.....	72
TABLA N° 29. PROYECCIÓN DE DEMANDA SEMANAL PARA LA LECHUGA. .....	72
TABLA N° 30. TORAL DE DEMANDA PROYECTADA DE FRUTILLA, TOMATE Y ARÁNDANO.....	72
TABLA N° 31. TOTAL, DE DEMANDA PROYECTADA DE LECHUGA. ....	73
TABLA N° 32. PROYECCIÓN DE VENTAS.....	73
TABLA N° 33. PRESUPUESTO DE MARKETING. ....	75
TABLA N° 34. INVERSIÓN DE MAQUINARIA Y EQUIPO.....	86
TABLA N° 35. INVERSIÓN DE HERRAMIENTAS.....	87
TABLA N° 36. INVERSIÓN DE MUEBLES Y ENSERES.....	88
TABLA N° 37. INVERSIÓN DE EQUIPO DE COMPUTACIÓN. ....	88
TABLA N° 38. TOTAL, DE LA INVERSIÓN.....	89
TABLA N° 39. REQUERIMIENTO DE MATERIA PRIMA. ....	89
TABLA N° 40. CAPACIDAD DEL INVERNADERO. ....	93
TABLA N° 41. CAPACIDAD DE LA MAQUINARIA.....	94
TABLA N° 42. CAPACIDAD FUTURA DE LA PRODUCCIÓN. ....	94

TABLA N° 43. PROGRAMA DE PRODUCCIÓN .....	100
TABLA N° 44. COSTO DE MATERIALES DIRECTO .....	101
TABLA N° 45. COSTOS INDIRECTOS DE FABRICACIÓN.....	102
TABLA N° 46. ESCALA SALARIAL .....	114
TABLA N° 47. APORTES PATRONALES.....	115
TABLA N° 48. PLANILLA DE SUELDOS Y SALARIOS.....	115
TABLA N° 49. MANO DE OBRA DIRECTA .....	116
TABLA N° 50. PRESUPUESTO DE GASTOS DE ORGANIZACIÓN .....	123
TABLA N° 51. ESTIMACIÓN DE COSTOS.....	125
TABLA N° 52. PROYECCIÓN DE COSTOS ANUALES .....	126
TABLA N° 53. PROYECCIÓN DE INGRESOS .....	128
TABLA N° 54. ESTRUCTURA DE FINANCIAMIENTO.....	129
TABLA N° 55. APORTE DE LOS SOCIOS SIN FINANCIAMIENTO.....	129
TABLA N° 56. APORTE DE LOS SOCIOS CON FINANCIAMIENTO.....	129
TABLA N° 57. PRÉSTAMO BANCARIO.....	130
TABLA N° 58. AMORTIZACIÓN.....	130
TABLA N° 59. ESTRUCTURA DE FINANCIAMIENTO.....	130
TABLA N° 60. BALANCE DE APERTURA.....	130
TABLA N° 61. FLUJO DE CAJA CON FINANCIAMIENTO .....	131
TABLA N° 62. VAN FINANCIERO .....	132
TABLA N° 63. B/C FINANCIERO .....	133
TABLA N° 64. PRI FINANCIERO .....	134
TABLA N° 65. DIVIDENDOS FINANCIEROS.....	134

TABLA N° 66. COMPARACIÓN DE LA CAE .....	135
TABLA N° 67. FLUJO DE CAJA ECONÓMICO.....	136
TABLA N° 68. VAN ECONÓMICO.....	137
TABLA N° 69. B/C ECONÓMICO. ....	137
TABLA N° 70. PRI ECONÓMICO. ....	138
TABLA N° 71. DIVIDENDOS ECONÓMICOS.....	139
TABLA N° 72. COMPARACIÓN CAE. ....	140
TABLA N° 73. VAN DE ANÁLISIS DE SENSIBILIDAD. ....	141
TABLA N° 74. ANÁLISIS DE SENSIBILIDAD. ....	141
TABLA N° 75. COMPARACIÓN DE CAE .....	142

## ÍNDICE DE GRÁFICAS

GRÁFICA N° 1. ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR.....	19
GRÁFICA N° 2. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 1 .....	38
GRÁFICA N° 3. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 2 .....	39
GRÁFICA N° 4. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 3 .....	40
GRÁFICA N° 5. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 4 .....	41
GRÁFICA N° 6. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 5 .....	42
GRÁFICA N° 7. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 5 .....	43
GRÁFICA N° 8. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 6 .....	44
GRÁFICA N° 9. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 6 .....	45
GRÁFICA N° 10. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 7 .....	46
GRÁFICA N° 11. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 8 .....	47
GRÁFICA N° 12. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 9 .....	48
GRÁFICA N° 13. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 10 .....	49
GRÁFICA N° 14. PRESENTACIÓN DE DATOS PREGUNTA 11 .....	50
GRÁFICA N° 15. PRESENTACIÓN DE DATOS PREGUNTA 15 .....	51
GRÁFICA N° 16, PRESENTACIÓN DE DATOS PREGUNTA 13 .....	52
GRÁFICA N° 17. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 14 .....	53
GRÁFICA N° 18. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 15 .....	54
GRÁFICA N° 19. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 16 .....	55
GRÁFICA N° 20. PRESENTACIÓN DE DATOS PREGUNTA 17 .....	56
GRÁFICA N° 21. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 18 .....	57
GRÁFICA N° 22. PRESENTACIÓN DE DATOS, PREGUNTA 19 .....	58

GRÁFICA N° 23. DEMANDA PROYECTADA DE FRUTAS Y VERDURAS.....	71
GRÁFICA N° 24. FLUJOGRAMA DE PRODUCCIÓN ½.....	79
GRÁFICA N° 25. FLUJOGRAMA DE PRODUCCIÓN 2/2.....	80

## **ÍNDICE DE ANEXO**

ANEXO N° 1. DESCRIPCIÓN DE LAS DIFERENTES ACTIVIDADES .....	151
ANEXO N° 2. SISTEMA HIDROPÓNICO NFT .....	152
ANEXO N° 3. SISTEMA HIDROPÓNICO NGS.....	153
ANEXO N° 4. ARTÍCULOS DE LA CONSTITUCIÓN POLÍTICA DEL ESTADO PLURINACIONAL DE BOLIVIA .....	154
ANEXO N° 5. DATOS DE EDADES SEGÚN EL INE .....	154
ANEXO N° 6. CUESTIONARIO.....	155
ANEXO N° 7. PÁGINA DE FACEBOOK .....	162
ANEXO N° 8. PROYECCIÓN DE LA DEMANDA.....	163
ANEXO N° 9. TIPO DE PROCESO .....	164
ANEXO N° 10. DESCRIPCIÓN DE MATERIALES .....	165
ANEXO N° 11. SISTEMA DE COMPRA.....	175
ANEXO N° 12. MANO DE OBRA DE LOS OPERARIOS .....	175
ANEXO N° 13. COSTOS INDIRECTOS DE FABRICACIÓN.....	176
ANEXO N° 14. DEPRECIACIÓN .....	176
ANEXO N° 15. INVERSIÓN FIJA.....	176
ANEXO N° 16. INFORMACIÓN DE TASA DE INTERÉS DEL BANCO CENTRAL DE BOLIVIA .....	176