

**“UNIVERSIDAD AUTONOMA JUAN MISael SARACHo”**

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y FINANCIERAS**

**CARRERA DE ADMINISTRACION DE EMPRESAS**

**TRABAJO DE PROFESIONALIZACIÓN TPF501**

**MODALIDAD: PROYECTO DE INVESTIGACIÓN**



**TITULO: “ESTRATEGIA DE MARKETING PARA EL POSICIONAMIENTO DE LA  
MARCA CANTARO PARA LA EMPRESA IMPORTADORA EDIFICA SRL. EN LA  
CIUDAD DE TARIJA”**

**ALUMNOS:** Ortega Alarcón Claudia Magdalena.

Romero Llanos Zulma Virginia.

**DOCENTE TUTOR:** Lic. Ríos Molina Luz Daniela.

**TARIJA-BOLIVIA**

**2022**

### **Dedicatoria:**

Este proyecto está dedicado principalmente a Dios por ser el inspirador y darnos fuerzas para obtener uno de los anhelos más deseados y a las personas que más influenciaron en nuestra vida, brindándonos su amor y apoyo incondicional, con todo nuestro cariño se lo dedicamos a nuestros Padres y a hermanos.

## **TABLA DE CONTENIDO**

### **CAPÍTULO I INTRODUCCIÓN**

1.1	ANTECEDENTES .....	1
1.2	JUSTIFICACIÓN.....	2
1.2.1	Justificación teórica.....	2
1.2.2	Justificación práctica:.....	3
1.2.3	Justificación social .....	3
1.2.4	Justificación económica .....	3
1.3	PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA .....	3
1.4	FORMULACIÓN DEL PROBLEMA .....	4
1.5	PLANTEAMIENTO DE HIPÓTESIS .....	4
1.5.1	Operacionalización de las variables.....	4
1.6	OBJETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN .....	6
1.6.1	Objetivo General .....	7
1.6.2	Objetivos Específicos.....	7
1.7	METODOLOGÍA Y TÉCNICAS DE INVESTIGACIÓN.....	7
1.7.1	Tipo de Investigación.....	7
1.7.2	Fuentes de Información.....	8
1.7.3	Métodos .....	9
1.7.4	Técnicas.....	9
1.7.5	Encuestas.....	9
1.7.6	Entrevistas .....	9
1.7.7	Observación Directa .....	10
1.7.8	Instrumentos .....	10
1.7.9	Medios .....	10
1.8	DELIMITACIÓN DE LA INVESTIGACIÓN .....	11
1.8.1	Límite Sustantivo .....	11
1.8.2	Límite Temporal.....	11
1.8.3	Límite Geográfico .....	11

## CAPÍTULO II

### MARCO TEÓRICO

2.1 MARCO TEÓRICO .....	11
2.1.1 Concepto de Marketing .....	11
2.1.2 Definición de Marketing Estratégico .....	12
2.1.3 Estrategia de marketing .....	13
2.1.4 Las dos caras del marketing: lo estratégico y lo operativo .....	14
2.1.5 Importancia del marketing en el mercado .....	16
2.1.6 Planificación estratégica de los negocios .....	16
2.1.7 Liderazgo general y de costos .....	18
2.1.8 Diferenciación .....	18
2.1.9 Enfoque .....	18
2.1.10 Selección de estrategia .....	18
2.1.11 Marketing mix .....	19
2.1.12 Herramientas de comunicación .....	21
2.1.13 Medios masivos .....	21
2.1.14 BTL (below de line, bajo la línea).....	21
2.1.15 El marketing digital.....	22
2.2 POSICIONAMIENTO. ....	22
2.2.1 Concepto básico. ....	22
2.2.2 Estrategia de posicionamiento.....	24
2.2.3 Pasos de una estrategia de posicionamiento.....	25
2.3 ANALISIS DEL MACRO ENTRONO .....	26
2.3.1 Análisis PESTA.....	26
2.3.2 Factor económico .....	27
2.3.3 Factor ambiental .....	27
2.3.4 Factor tecnológico .....	27
2.3.5 Factor Social.....	27

2.3.6	Factor político .....	27
2.3.7	Análisis FODA.....	27
2.4	ANÁLISIS DEL MICRO ENTORNO .....	28
2.4.1	Clasificación del micro entorno .....	29
2.4.2	Cinco Fuerzas de Porter .....	30
2.5	INVESTIGACIÓN DE MERCADO.....	31
2.5.1	Definición del Problema.....	31
2.5.2	Desarrollo del Enfoque del Problema .....	31
2.5.3	Formulación del Diseño de Investigación.....	31
2.5.4	Trabajo de Campo o Recopilación de Datos .....	32
2.5.5	Preparación y Análisis de Datos.....	32
2.5.6	Elaboración y Presentación del Informe .....	32

### **CAPÍTULO III DIAGNÓSTICO EMPRESARIAL**

3.1	ANÁLISIS DEL MACRO ENTORNO .....	33
3.1.1	Análisis del entorno de las empresas.....	33
3.1.2	Macro entorno .....	33
3.2	ANÁLISIS DEL ENTORNO PESTA.....	33
3.2.1	Entorno político legal.....	33
3.2.2	Entorno económico .....	34
3.2.3	FACTORES SOCIO-DEMOGRÁFICOS.....	41
3.2.4	FACTORES TECNOLÓGICOS.....	42
3.2.5	FACTORES AMBIENTALES .....	43
3.3	ANÁLISIS DEL MICRO ENTORNO .....	44
3.3.1	Análisis del micro entorno, las cinco fuerzas de PORTER.....	44
3.3.2	Conclusiones del Micro entorno .....	49

### **CAPITULO IV ANÁLISIS INTERNO**

4.1	ANTECEDENTES .....	50
4.2	ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL .....	50

4.3	MISIÓN .....	51
4.4	VISIÓN.....	52
4.5	POLÍTICAS DE LA EMPRESA.....	53
4.6	OBJETIVOS.....	53
4.7	MERCADO EN EL QUE OPERA.....	54
4.7.1	Fuerza de venta.....	54
4.7.2	Canales de distribución que utiliza para colocar su producto al mercado .....	54
4.7.3	Canal de tipo 0.....	54
4.7.4	Canal de tipo 1.....	55
4.8	MARKETING .....	56
4.9	MARKETING DIGITAL .....	57
4.10	PRODUCTO .....	59
4.10.1	Descripción del producto .....	59
4.10.2	Tanques de agua Tricapa:.....	59
4.10.3	Tanques de agua Bicapa:.....	59
4.10.4	Descripción del Proceso Productivo .....	60

## **CAPÍTULO V INVESTIGACIÓN DE MERCADO**

5.1	INVESTIGACIÓN DE MERCADOS.....	61
5.1.1	Introducción .....	61
5.1.2	Planteamiento del problema .....	61
5.1.3	Problema de investigación de mercado .....	62
5.1.4	Objetivo general .....	62
5.1.5	Objetivos específicos.....	62
5.1.6	Población y muestra .....	63
5.2	ANÁLISIS DE DATOS .....	65
5.3	CONCLUSIONES DE LA INVESTIGACIÓN DE MERCADO.....	84
5.4	MATRIZ FODA .....	85

## **CAPÍTULO VI PROPUESTA**

6.1	INTRODUCCIÓN.....	84
6.2	OBJETIVOS DE LA PROPUESTA .....	85
6.2.1	Objetivo general .....	85
6.2.2	Objetivos específicos.....	85
6.3	PROPUESTA .....	85
6.3.1	Producto .....	86
	Los tanques de agua marca Cántaro se destacan principalmente por ser:.....	86
6.3.2	Decisión de una estrategia de posicionamiento.....	87
6.3.3	Estrategia de promoción.....	89
6.3.4	Mezcla promocional.....	90
6.3.5	Marketing directo.....	91
6.3.6	Plan de medios .....	92
6.3.7	Redes sociales .....	98
6.3.8	Planificación estratégica.....	100
6.4	PLAN PRESUPUESTAL.....	102
6.5	CRONOGRAMA .....	104
	CONCLUSIONES.....	106
	RECOMENDACIONES .....	107
	BIBLIOGRAFIA.....	108
	WEBGRAFIA .....	109
	ANEXOS.....	111

## **LISTA DE TABLAS**

Tabla 1. Definición de marketing estratégico .....	13
Tabla 2. Características entre Marketing Operativo y Estratégico.....	15
Tabla 3. Porcentaje de crecimiento del PIB según departamento .....	36
Tabla 4. Porcentaje del crecimiento del PIB, según actividad económica - Tarija.....	37
Tabla 5. Tanques de agua con los que compite la línea de Cantaros .....	45
Tabla 6. Las cinco fuerzas de Porter .....	48
Tabla 7. INGRESOS POR VENTAS - GESTIÓN 2019 .....	56
Tabla 8. INGRESOS POR VENTAS - GESTIÓN 2020 .....	56
Tabla 9. INGRESOS POR VENTAS - GESTIÓN 2021 HASTA EL 31/12 .....	56
Tabla 10. Benchmarking Pág. Facebook.....	58
Tabla 11. MATRIZ FODA.....	85
Tabla 12. Cuadro de presupuesto para promoción y publicidad del tanque de agua Cantaro	102
Tabla 13. Cronograma de actividades.....	104

## **LISTA DE FIGURAS**

Figura 1. Conceptos básicos o centrales de marketing.....	12
Figura 2. Conceptos básicos de mercado .....	23
Figura 3. Análisis PESTA .....	26
Figura 4. FODA.....	28
Figura 5. Fuerzas de Porter .....	30
Figura 6. FLUJOGRAMA DE DISTRIBUCIÓN CANAL TIPO 0 .....	55
Figura 7. FLUJOGRAMA DE DISTRIBUCIÓN CANAL TIPO 1 .....	55
Figura 8. Proceso productivo .....	60
Figura 9. Teniendo en cuenta la resistencia y el rendimiento. ....	88
Figura 10. Teniendo en cuenta el precio y la percepción de la marca .....	89

## LISTA DE GRÁFICOS

Gráfico 1. Tasa de desempleo (2015-2020) .....	40
Gráfico 2. Tarija/urbana – población en la ocupación principal según actividad económica, 4t-2019 (%).....	40
Gráfico 3. Municipio de Tarija: proyecciones de población por sexo, 2017-2020 (En miles de habitantes) .....	41
Gráfico 4. Sexo del encuestado .....	65
Gráfico 5. Edad del encuestado.....	66
Gráfico 6. Conoce los tanques de agua marca Cantaro.....	67
Gráfico 7. ¿Con qué frecuencia compra el tanque de agua? .....	68
Gráfico 8. Cuál de las marcas ya ha comprado .....	69
Gráfico 9. Cualidades que son importantes al momento de escoger un producto .....	70
Gráfico 10. Que tan seguido cambia de marca de productos.....	71
Gráfico 11. Como te enteraste de nuestra marca.....	72
Gráfico 12. Como percibe nuestra marca Cantaro. ....	73
Gráfico 13. Está satisfecho con nuestro producto. ....	74
Gráfico 14. Cuanto tiempo lleva siendo cliente de la marca Cantaro. ....	75
Gráfico 15. Calificación de la calidad del producto.....	76
Gráfico 16. Considera que el precio es el adecuado para el producto. ....	77
Gráfico 17. Considera que hay un buen trato por el personal. ....	78
Gráfico 18. Medios para percibir información del producto.....	79
Gráfico 19. Recomendaría el producto Cantaro.....	80
Gráfico 20. Considera que somos la empresa líder del sector. ....	81
Gráfico 21. Como le facilitaría realizar los pagos.....	82

## **LISTA DE IMÁGENES**

Imagen 1. PÁGINA DE FACEBOOK EDIFICA SRL.....	57
Imagen 2. Descripción tricapa y bicapa .....	60
Imagen 3. Tanques de agua Cantaro .....	87
Imagen 4. Propuesta de Gigantografia publicitaria.....	96
Imagen 5. Diseño de propuesta de arte. ....	97
Imagen 6. Página web .....	98