

**UNIVERSIDAD AUTÓNOMA JUAN MISAEI SARACHO**  
**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y FINANCIERAS**  
**CARRERA: ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS**  
**MODALIDAD: PLAN DE NEGOCIOS**



**PLAN DE NEGOCIO PARA LA PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE AGUA  
MINERAL CON EXTRACTO DE ALOE VERA EN LA CIUDAD DE TARIJA**

**“Tu Aloe S.R.L”**

**POR:**

**CHIRI ORIHUELA JHONNY**

**GARCIA COLQUE ROMINA BELEN**

**DOCENTE GUIA:**

**LIC. ARAOZ MONTOYA SAID LUIS**

Trabajo de profesionalización presentado a consideración de la “UNIVERSIDAD AUTÓNOMA JUAN MISAEI SARACHO”, como requisito para optar el grado académico de Licenciatura en Administración de Empresas.

6 de junio de 2022

**TARIJA-BOLIVIA**

**VºBº**

---

Lic. Araoz Montoya Said Luis

**DOCENTE GUIA**

---

Dr. Colque Alanoca Imer Adin

**DIRECTOR DE LA CARRERA DE ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS**

---

Lic. Marlene Buitrago

Lic. Víctor John Vaca Jerez

**DECANO A.I.**

**VICEDECANO A.I.**

**FACULTAD CIENCIAS  
ECONOMICAS Y FINANCIERAS**

**FACULTAD CIENCIAS  
ECONOMICAS Y FINANCIERAS**

**Aprobado por:**

---

Dr. Colque Alanoca Imer Adin

---

Lic. Said Rodrigo Morales Gamarra

## **DEDICATORIA**

El presente proyecto lo dedicamos a nuestros queridos padres, docentes y amigos, quienes, con su inmenso apoyo moral, anímico y económico, permitieron que se lograra alcanzar con éxito una meta en vida académica.

## **AGRADECIMIENTO**

Primera instancia agradezco a mis formadores, personas de gran sabiduría, quienes se han esforzado por ayudarme a llegar al punto en el que me encuentro.

Sencillo no ha sido el proceso, pero gracias a las ganas de transmitirme sus conocimientos y dedicación que los ha regido, he logrado importantes objetivos como culminar el desarrollo de mi tesis con éxito y obtener una afable titulación profesional

## **PENSAMIENTO**

Recordemos que el éxito no se mide por altura académica si no por obstáculos superados. Vamos a pasar por muchos obstáculos por nuestras vidas: buenos y malos días. Pero la persona exitosa supera esos obstáculos y avanzara constantemente.

**INDICE  
CAPÍTULO I**

<b>1.</b>	<b>PERFIL DE TRABAJO .....</b>	<b>1</b>
<b>1.1.</b>	<b>INTRODUCCIÓN .....</b>	<b>1</b>
<b>1.2.</b>	<b>ANTECEDENTES .....</b>	<b>1</b>
<b>1.3.</b>	<b>PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA.....</b>	<b>3</b>
<b>1.3.1.</b>	<b>IDENTIFICACIÓN DE NECESIDADES .....</b>	<b>4</b>
<b>1.3.2.</b>	<b>FORMULACIÓN DEL PROBLEMA .....</b>	<b>5</b>
<b>1.4.</b>	<b>OBJETIVOS.....</b>	<b>5</b>
<b>1.4.1.</b>	<b>OBJETIVO GENERAL .....</b>	<b>5</b>
<b>1.4.2.</b>	<b>OBJETIVO ESPECIFICO.....</b>	<b>5</b>
<b>1.5.</b>	<b>MARCO METODOLOGICO .....</b>	<b>5</b>
<b>1.5.1.</b>	<b>ENFOQUE DE LA INVESTIGACIÓN.....</b>	<b>5</b>
<b>1.5.2.</b>	<b>DISEÑO DE LA INVESTIGACIÓN .....</b>	<b>7</b>
<b>1.6.</b>	<b>ALCANCE DE LA INVESTIGACION.....</b>	<b>8</b>
<b>1.6.1.</b>	<b>ALCANCE TEMPORAL.....</b>	<b>8</b>
<b>1.6.2.</b>	<b>ALCANCE ESPACIAL.....</b>	<b>8</b>

**CAPÍTULO II**

<b>2.</b>	<b>ANALISIS DEL CONTEXTO.....</b>	<b>10</b>
<b>2.1.</b>	<b>ANALISIS DEL ENTORNO MEDIATO DEL NEGOCIO .....</b>	<b>10</b>
<b>2.1.1.</b>	<b>ANÁLISIS DEL ENTORNO POLÍTICO-LEGAL .....</b>	<b>10</b>
<b>2.1.2.</b>	<b>ANÁLISIS DEL ECONÓMICO.....</b>	<b>11</b>
<b>2.1.3.</b>	<b>ANÁLISIS DEL ENTORNO SOCIO-CULTURAL.....</b>	<b>14</b>
<b>2.1.4.</b>	<b>ANÁLISIS DEL ENTORNO TECNOLÓGICO.....</b>	<b>15</b>
<b>2.1.5.</b>	<b>ANÁLISIS DEL ENTORNO AMBIENTAL.....</b>	<b>16</b>
<b>2.2.</b>	<b>ANALISIS DEL ENTORNO INMEDIATO DEL NEGOCIO.....</b>	<b>17</b>
<b>2.2.1.</b>	<b>CONSUMIDORES.....</b>	<b>17</b>
<b>2.2.2.</b>	<b>COMPETIDORES.....</b>	<b>18</b>
<b>2.2.3.</b>	<b>PRODUCTOS SUSTITUTOS .....</b>	<b>18</b>
<b>2.2.4.</b>	<b>PROVEEDORES E INTERMEDIARIOS .....</b>	<b>19</b>
<b>2.2.5.</b>	<b>RESUMEN DE LAS FUERZAS DE MICHAEL PORTER.....</b>	<b>20</b>

<b>2.3.</b>	<b>SÍNTESIS DEL ANÁLISIS DEL CONTEXTO .....</b>	21
<b>2.3.1.</b>	<b>ANÁLISIS FODA .....</b>	21

### **CAPÍTULO III**

<b>3.</b>	<b>INVESTIGACION DE MERCADOS .....</b>	24
<b>3.1.</b>	<b>PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA.....</b>	24
<b>3.1.1.</b>	<b>FORMULACIÓN DEL PROBLEMA .....</b>	25
<b>3.2.</b>	<b>OBJETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN DE MERCADO .....</b>	25
<b>3.2.1.</b>	<b>OBJETIVO GENERAL .....</b>	25
<b>3.2.2.</b>	<b>OBJETIVOS ESPECÍFICOS .....</b>	25
<b>3.3.</b>	<b>METODOLOGÍA Y TÉCNICAS DE INVESTIGACIÓN .....</b>	25
<b>3.3.1.</b>	<b>FUENTES DE INFORMACIÓN.....</b>	25
<b>3.3.1.1.</b>	<b>FUENTES PRIMARIAS .....</b>	25
<b>3.3.1.2.</b>	<b>FUENTES SECUNDARIAS .....</b>	26
<b>3.4.</b>	<b>PROCESO DEL DISEÑO DE LA MUESTRA.....</b>	26
<b>3.4.1.</b>	<b>DEFINICIÓN DE LA POBLACIÓN META .....</b>	26
<b>3.5.</b>	<b>MARCO DE LA MUESTRA .....</b>	27
<b>3.5.1.</b>	<b>RECOPILACIÓN DE DATOS.....</b>	27
<b>3.6.</b>	<b>TRABAJO DE CAMPO .....</b>	28
<b>3.6.1.</b>	<b>DISEÑO DEL CUESTIONARIO .....</b>	28
<b>3.6.2.</b>	<b>TABULACIÓN Y ANÁLISIS DE DATOS .....</b>	30
<b>3.6.3.</b>	<b>CONCLUSIONES DE LA INVESTIGACIÓN.....</b>	40

### **CAPÍTULO IV**

<b>4.</b>	<b>PLAN DE MARKETING .....</b>	43
<b>4.1.</b>	<b>OBJETIVOS DE MARKETING .....</b>	43
<b>4.2.</b>	<b>MERCADO POTENCIAL .....</b>	43
<b>4.3.</b>	<b>ESTIMACIÓN DE LA DEMANDA DEL MERCADO META/OBJETIVO .....</b>	44
<b>4.4.</b>	<b>PROYECCIÓN DE LA DEMANDA .....</b>	44
<b>4.5.</b>	<b>MARKETING MIX .....</b>	47
<b>4.5.1.</b>	<b>PRODUCTO .....</b>	47
<b>4.5.1.1.</b>	<b>EMPAQUE .....</b>	47
<b>4.5.1.2.</b>	<b>MARCA .....</b>	48

<b>4.5.1.3.SLOGAN.....</b>	49
<b>4.5.1.4.LOGOTIPO PARA LA EMPRESA .....</b>	50
<b>4.5.2.PRECIO .....</b>	50
<b>4.5.3.PLAZA Y CANAL DE DISTRIBUCIÓN .....</b>	51
<b>4.5.4.PROMOCIÓN .....</b>	52
<b>4.6. ESTRATEGIAS DE MARKETING .....</b>	53
<b>4.6.1.ESTRATEGIAS DE DIFERENCIACIÓN .....</b>	53
<b>4.7. PRESUPUESTO DE MARKETING.....</b>	54

## **CAPÍTULO V**

<b>5. PLAN DE PRODUCCIÓN .....</b>	56
<b>5.1. OBJETIVOS DEL AREA DE PRODUCCIÓN .....</b>	56
<b>5.2. DESCRIPCIÓN DE LAS CARACTERÍSTICAS DEL PRODUCTO .....</b>	56
<b>5.2.1.DESCRIPCIÓN DE INSUMO .....</b>	56
<b>5.3. DESCRIPCIÓN DEL PROCESO DE PRODUCCIÓN .....</b>	57
<b>5.4. DIAGRAMA DE PROCESOS .....</b>	60
<b>5.4.1.TIPO DE PROCESO .....</b>	60
<b>5.5. CARACTERÍSTICAS DE LA TECNOLOGÍA.....</b>	64
<b>5.6. CAPACIDAD DE PRODUCCION.....</b>	67
<b>5.7. PLAN DE PRODUCCION .....</b>	68
<b>5.8. ADMINISTRACIÓN DE MATERIALES .....</b>	69
<b>5.8.1.NECESIDAD DE MATERIA PRIMA .....</b>	69
<b>5.8.2.PROVEEDORES (materia prima e insumos) .....</b>	70
<b>5.9. LOCALIZACIÓN DE LA EMPRESA.....</b>	73
<b>5.10. DISEÑO Y DISTRIBUCIÓN FÍSICA DE LAS INSTALACIONES .....</b>	75
<b>5.11. HIGIENE Y SEGURIDAD INDUSTRIAL .....</b>	76
<b>5.11.1.HIGIENE PERSONAL .....</b>	76
<b>5.11.2.HIGIENE DE LAS INSTALACIONES DE LA EMPRESA Y MAQUINARIA.....</b>	78
<b>5.12. CONTROL DE CALIDAD.....</b>	78

## **CAPÍTULO VI**

<b>6. PLAN ORGANIZACIONAL .....</b>	81
<b>6.1. ASPECTOS LEGALES DE LA CONSTITUCIÓN DE LA EMPRESA.....</b>	81

<b>6.2. MARCOS DE REFERENCIA ESTRATÉGICA .....</b>	86
<b>6.2.1. MISIÓN .....</b>	86
<b>6.2.2. VISIÓN.....</b>	86
<b>6.2.3. VALORES DE LA EMPRESA .....</b>	86
<b>6.3. OBJETIVOS ESTRATÉGICOS DE LA EMPRESA.....</b>	87
<b>6.3.1. OBJETIVOS ESPECÍFICOS .....</b>	87
<b>6.4. ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL .....</b>	87
<b>6.5. DISEÑO ORGANIZACIONAL.....</b>	88
<b>6.6. MANUAL DE FUNCIONES PARA LA ORGANIZACIÓN.....</b>	90
<b>6.7. PROCESO DE INTEGRACIÓN DEL PERSONAL .....</b>	99
<b>6.7.1.RECLUTAMIENTO .....</b>	99
<b>6.7.2.SELECCIÓN .....</b>	99
<b>6.7.3.SOCIALIZACIÓN (INDUCCIÓN) .....</b>	100
<b>6.7.4.EVALUACIÓN DE DESEMPEÑO .....</b>	100
<b>6.8. ADMINISTRACIÓN DE SUELDOS Y SALARIOS.....</b>	101
<b>6.8.1.ESCALA SALARIAL .....</b>	101
<b>6.8.2.PRESUPUESTO DE MANO DE OBRA O PLANILLA DE SUELDOS Y SALARIOS</b>	

## **CAPÍTULO VII**

<b>7. PLAN FINANCIERO .....</b>	105
<b>7.1. OBJETIVOS DEL ÁREA FINANCIER .....</b>	105
<b>7.2. SISTEMA CONTABLE DE LA EMPRESA .....</b>	105
<b>7.2.1.CONTABILIDAD DE LA EMPRESA.....</b>	105
<b>7.2.2.SOFTWARE .....</b>	105
<b>7.3. BALANCE DE APERTURA.....</b>	106
<b>7.4. ESTRUCTURA DE INVERSIONES .....</b>	107
<b>7.4.1.ACTIVOS FIJOS .....</b>	107
<b>7.4.2.INVERSIÓN DIFERIDA.....</b>	110
<b>7.4.3.CAPITAL DE TRABAJO .....</b>	111
<b>7.5. ESTRUCTURA DE FINANCIAMIENTO .....</b>	115
<b>7.6. ELABORACIÓN DE FLUJOS DE CAJA.....</b>	117
<b>7.6.1.DETERMINACIÓN DE COSTOS .....</b>	117

<b>7.6.2.DETERMINACIÓN DEL COSTO UNITARIO .....</b>	119
<b>7.6.3.DETERMINACIÓN DEL PRECIO DE VENTA .....</b>	120
<b>7.7. PUNTO DE EQUILIBRIO.....</b>	121
<b>7.8. EVALUACIÓN FINANCIERA .....</b>	125
<b>7.8.1.CÁLCULO DEL VAN .....</b>	125
<b>7.8.2.CÁLCULO TIR FINANCIERO .....</b>	125
<b>7.9. EVALUACIÓN ECONÓMICA.....</b>	127
<b>7.9.1.CALCULO VAN ECONÓMICO .....</b>	127
<b>7.9.2.CÁLCULO DE TIR ECONÓMICO .....</b>	127
<b>7.10. BENEFICIO/COSTO .....</b>	128
<b>7.11. PERIODO DE RECUPERACIÓN .....</b>	129
<b>8.CONCLUSIONES .....</b>	130
<b>9.RECOMENDACIONES .....</b>	131
<b>BIBLIOGRAFÍA .....</b>	133
<b>WEB BIBLIOGRAFÍA .....</b>	134
<b>ANEXOS .....</b>	138

## ÍNDICE DE GRÁFICA

GRÁFICA 1 IPC 2020-2021 .....	12
GRÁFICA 2 IPC 2021 .....	13
GRÁFICA 3 INFLACION 2021 AGOSTO.....	14
GRÁFICA 4 GENERO.....	30
GRÁFICA 5 EDAD .....	30
GRÁFICA 6 BARRIOS DE LA CIUDAD DE TARIJA.....	31
GRÁFICA 7 CONSUMO DE AGUA MINERAL.....	32
GRÁFICA 8 CUANTAS VECES CONSUME AGUA MINERAL .....	33
GRÁFICA 9 TIPO DE PRESENTACION QUE CONSUEN AGUA MINERAL .....	33
GRÁFICA 10 CARACTERISTICAS MAS IMPORTANTES AL MOMENTO DE COMPRAR UNA AGUA MINERAL .....	34
GRÁFICA 11 ¿CONOCE LA PLANTA DE ALOE VERA? .....	35
GRÁFICA 12 ¿SABÍA USTED QUE EL ALOE VERA TIENE MÁS DE 20 COMPUESTOS QUÍMICOS QUE AYUDAN AL CUERPO HUMANO A LA HORA DE SER CONSUMIDO DE FORMA ORAL? .....	36
GRÁFICA 13¿CUÁNDO TIENE PROBLEMAS GASTROINTESTINALES (ENFERMEDADES DIGESTIVAS) A QUE MEDIO RECURRE?.....	37
GRÁFICA 14¿SI EXISTIERA UN AGUA MINERAL CON EXTRACTO DE ALOE VERA QUE CALME LAS DOLENCIAS Y LOS PROBLEMAS GASTROINTESTINALES (ENFERMEDADES DIGESTIVAS) LO CONSUMIRÍA? .....	38
GRÁFICA 15DÓNDE LE GUSTARÍA ADQUIRIR EL PRODUCTO? .....	39
GRÁFICA 16¿QUÉ ASPECTOS TOMA EN CUENTA AL MOMENTO DE REALIZAR LA COMPRA?.....	39
GRÁFICA 17¿A TRAVÉS DE QUÉ MEDIOS LE GUSTARÍA RECIBIR INFORMACIÓN DE NUESTRO PRODUCTO?.....	40
GRÁFICA 18 CANTIDAD DE CONSUMO DE AGUA .....	46
GRÁFICA 19 ESTIMACION DE LA DEMANDA FUTURA.....	47
GRÁFICA 20 HORAS DE PRODUCCION .....	68
GRÁFICA 21 PLAN DE PRODUCCION .....	68
GRÁFICA 22 PRODUCCION PARA 5 AÑOS .....	69

## ÍNDICE DE CUADROS

CUADRO 1 COMPETIDORES .....	18
CUADRO 2 REMEDIOS CASERO-REMEDIOS NATURALES.....	19
CUADRO 3 ANALISI FODA .....	21
CUADRO 4 DATOS PARA EL DISEÑO DE LA MUESTRA.....	26
CUADRO 5 PRESUPUESTO DE MARKETIN .....	54
CUADRO 6 FLUJOGRAMA DE PROCESO .....	61
CUADRO 7 REQUERIMIENTO DE MAQUINARIA EQUIPO.....	64
CUADRO 8 COSTO TOTAL DE MATERIA PRIMA .....	69
CUADRO 9 COSTO DE INSUMOS .....	70
CUADRO 10 PROVEEDORES DE MAQUINARIA .....	71
CUADRO 11 PRECIO DE MAQUINARIA Y EQUIPO.....	72
CUADRO 12 PRECIO MUEBLES Y ENSERES.....	72
CUADRO 13 DISEÑO Y DISTRIBUCION DE LAS INSTALACIONES .....	75
CUADRO 14 INDUMENTARIA DE TRABAJO .....	77
CUADRO 15 DISEÑO ORGANIZACIONAL.....	88
CUADRO 16 REQUERIMIENTO DE PERSONAL.....	89
CUADRO 17 MANUAL DE FUNCIONES GERENTE GENERAL.....	90
CUADRO 18 MANUAL DE FUNCIONES SECRETARIA.....	91
CUADRO 19 MANUAL DE FUNCIONES JEFE DE ADMINISTRACION .....	92
CUADRO 20 MANUAL DE FUNCIONES DISTRIBUIDOR .....	93
CUADRO 21 MANUAL DE FUNCIONES ENCARGADO DE SUCURSAL .....	94
CUADRO 22 MANUAL DE FUNCIONES JEFE DE PRODUCCIÓN.....	95
CUADRO 23 MANUAL DE FUNCION DEL OPERADOR I.....	96
CUADRO 24 MANUAL DE FUNCIÓN DEL OPERADO II (MANIPULADOR DE AGUA) .....	97
CUADRO 25 MANUAL DE FUNCION DEL ENCAEGADO DE ALMACEN .....	98
CUADRO 26 ESCALA SALARIAL .....	101
CUADRO 27 PLANILLA DE SUELDOS Y SALARIOS.....	102
CUADRO 28 BALANCE DE APERTURA .....	106
CUADRO 29 MUEBLES Y ENSERES.....	107

CUADRO 30 EQUIPO DE COMPUTACIÓN .....	108
CUADRO 31 TERRENO.....	108
CUADRO 32VEHÍCULO .....	109
CUADRO 33 MAQUINARIA Y EQUIPO.....	109
CUADRO 34 TOTAL ACTIVOS FIJOS.....	110
CUADRO 35 ACTIVOS DIFERIDOS .....	110
CUADRO 36 MATERIA PRIMA .....	111
CUADRO 37 PRESUPUESTO DE INSUMOS NECESARIOS .....	112
CUADRO 38 MANO DE OBRA.....	113
CUADRO 39 PRESUPUESTO DE SERVICIOS BASICOS .....	114
CUADRO 40 TOTAL CAPITAL DE TRABAJO .....	115
CUADRO 41GESTIÓN DE LA DEUDA.....	116
CUADRO 42 ESTRUCTURA DE LA INVERSIÓN Y FINANCIAMIENTO .....	116
CUADRO 43 COSTOS FIJOS.....	117
CUADRO 44 COSTO VARIABLE PRESENTACIÓN DE 1.5 LITROS .....	118
CUADRO 45 COSTO VARIABLE DE PRESENTACIONES DE 600 ML.....	118
CUADRO 46 CANTIDADES A PRODUCIR.....	122
CUADRO 47FLUJO DE CAJA ECONÓMICO .....	123
CUADRO 48 FLUJO DE CAJA FINANCIERO .....	124
CUADRO 49EVALUACIÓN FINANCIERA.....	126
CUADRO 50 EVALUACIÓN ECONÓMICA.....	127
CUADRO 51BENEFICIO COSTO .....	128
CUADRO 52 PERIODO DE RECUPERACIÓN .....	129

## ÍNDICE DE ANEXO

ANEXO N° 1 COMPONENTES QUIMICOS DE LA ALOE VERA.....	138
ANEXO N° 2 INFORMACION DIGESTIVA .....	139
ANEXO N° 3 MAL QUE AFECTA A LAS PERSONAS .....	140
ANEXO N° 4 RECOMENDACIONES DE TOMAS ALOE VERA .....	141
ANEXO N° 5 LOCALIZACION DE LA EMPRESA.....	142
ANEXO N° 6 FORMATO DE ENCUESTA .....	143
ANEXO N° 7 LOGOTIPO DE LA EMPRESA .....	144
ANEXO N° 8 SECUENCIA DE PURIFICACION .....	145
ANEXO N° 9 MAQUINARIA Y EQUIPO .....	146
ANEXO N° 10 PRESENTACION DE LAS BOTELLAS PET .....	149
ANEXO N° 11 REQUERIMIENTO DE INDUMENTARIA DE TRABAJO .....	150
ANEXO N° 12 REGISTRO SEPREC.....	152
ANEXO N° 13 REGISTRO DE COMERCIO .....	153
ANEXO N° 14 FORMULARIO SENASAG .....	154
ANEXO N° 15 PLANILLA DE EVALUACION DE DESEMPEÑO .....	155