# **ANEXOS**

#### ANEXO 1: ENCUESTA EMPLEADA PARA EL TRABAJO DE CAMPO

## UNIVERSIDAD AUTÓNOMA "JUAN MISAEL SARACHO"

### Buenos días/días/tardes:

La encuesta tiene por objetivo recabar datos para analizar los FACTORES QUE INFLUYEN EN LA MASIFICACIÓN DE LA ACTIVIDAD COMERCIAL DE PRENDERÍA USADA EN LA CIUDAD DE TARIJA: EL CASO DE LA FERIA DE VILLA FÁTIMA. Le agradeceremos que nos pueda contestar; le informamos que los datos que nos proporcione, serán tratados confidencialmente y solo serán utilizados para la investigación de la materia de Taller de Grado II de la carrera de Economía de la UAJMS.

¡Muchas gracias!:

	Número de Encuesta:
CARACTERÍSTICAS DEMOGRÁFICAS	
1 Sexo H M	2 Edad 3 ¿Sabe leer y escribir? 1. Sí 2. No 3. N/C
4 En que barrió vive	5 Lugar de nacimiento
6 ¿En cuál de los siguientes grupos de	edad se encuentra usted? 7 ¿Cuántas personas conforman su grupo familiar?
1. Menos de 25 años 2. Entre 25 y 34 años 3. Entre 35 y 44 años 4. Entre 45 y 54 años 5. Entre 55 y 64 años 6. De 65 a más años	2 a 3 4 a 5 6 a más  8 ¿En su familia cuantos hijos tienen < a 14 años?  1. niños 2. niñas
CARACTERÍSTICAS SOCIALES	
9 Indique su nivel de instrucción: (Señalar el último año alcanzado)	10 Señale otro tipo de educación recibida
Ninguna     Primaria     Secundaria     Universitaria	1. Ninguna 2. Cursos por cuenta propia Media Diversificada 3. Cursos en empresas 4. Otro. ¿Cuál?
11 Estado Civil	12 ¿Dónde nació? 13 ¿Dónde vivía antes de vivi <u>r aquí?</u>
<ol> <li>Casado/a</li> <li>Soltero/a</li> <li>Concubinato</li> <li>Divorciado/a ó separado/a</li> <li>Viudo/a</li> <li>Otro</li> </ol>	1. En éste lugar (Tarija). 2. En otro lugar del país 3. En el exterior  1. En otro lugar del país 4. ORURO 5. POTOSÍ 6. TARIJA 7. SANTA CRUZ 8. BENI 9. PANDO
	2. En el exterior. ¿Dónde?
14 ¿Cuál fue la razón por la que dejó ese	lugar? 15 ¿Hace cuánto tiempo vive aquí "Ciudad de Tarija?
1. Búsqueda de Trabajo 2. Traslado de trabajo 3. Educación 4. Salud 5. Razón Familiar (especifique)?. 6. Otra razón (especifique)	

CARACTERISTICAS DE EMPLEO	
16 Cuál es su actividad principal?	17. ¿Cuál es su ocupación secundaria?
1. Estudiante 2. Labores de casa 3. Trabaja 4. Desocupado 5. Jubilado o Benemérito 6. Enfermo o Discapacitado 7. Edad Avanzada 8. Otro (Especifique)	R  18 Hace cuánto tiempo trabaja en la venta de prendería usada:  1. menos de un año 2. 1-3 años 3. 4-6 años 4. 7-10 años 5. Más de 10 años 6. N/C
19 ¿Cuántas de su núcleo familiar se dedican e  R	1. Falta de trabajo 2. Se acostumbró a la actividad 3. Otros (especificar)  22. ¿Cuánto tiempo más piensa dedicarse a esta actividad?  R  e su familia se dedican a esta actividad?
23. ¿Cambiaría la actividad (venta de pren	deria usada) por otro trabajo? 24. ¿Tenecia de su actividad es?
1. Sí 2. No 3. N/C	<ol> <li>Propia</li> <li>Dependiente</li> <li>Mixta</li> <li>Otro (especificar)</li> </ol>
25 Además de su ocupación principal, ¿re	ealizó otro trabajo durante la semana pasada? (Ocupación secundaria) 1. sí
<ul> <li>26 ¿Desearía trabajar más horas de las o</li> <li>27 ¿Está disponible para trabajar más ho</li> <li>1. No encuentra otro trabajo</li> <li>2. Por falta de clientes, pedidos o financiamiento</li> <li>3. Falta de materiales, insumos, maquinaria, tier</li> <li>4. Por enfermedad</li> <li>5. Por motivos personales o familiares (Especification of the control of the control</li></ul>	que trabajó la semana pasada?  1. Sí 2. No 3. N/C  28 Durante la última semana buscó un trabajo?  2. No 3. N/C  3. N/C  3. N/C
29 ¿Hace cuánto tiempo está buscando?	·
1. una semana 2. 1-4 semanas 3. 1-3 meses 4. 3-6 meses 5. 6-12 meses 6. más de 1 año 7. N/C 31 ¿Según usted, porque cree que cada de prendería usada?  1. Por la falta de empleo formal 2. Por qué es un negocio rentable 3. Porque se dispone de tiempo 4. Porque necesita poco capital 5. Porque es el propio jefe 6. Porque es un negocio familiar	1. Tiene trabajo asegurado que comenzará en unas seman 2. Buscó antes y espera respuesta 3. No cree poder encontrar trabajo 4. Se cansó de buscar trabajo 5. Espera periodo de mayor actividad 6. No tengo con quien dejar los niños 7. Por estudios 8. No necesita trabajar 9. Por enfermedad 10. Por vejez (jubilación) 11. Embarazo 12. Cuidado de niños/as (ama de casa) 13. Por responsabilidades familiares (Especifique) 14. Otro (Especifique) 15. N/C

CARACTERÍSTICAS ECONÓMICAS	
32 ¿Ha solicitado o recibido algún crédito para su negocio? 33 De ser su respuesta sí. Indique el orige	n:
1. Sí       1. Banca privada         2. No       2. Gobierno (BDP)         3. N/C       3. Otro. ¿Cuál?	
34 Señale su total de ventas mensual 35 ¿Con el ingreso cubre sus necesidades básicas de su	familia?
1. Menos de 5.000 Bs. 2. 5.001 a 10.000 Bs. 3. 10.001 a 15.000 Bs. 4. Más de 15.001 Bs. 5. N/C	
36 ¿Cuánto capital ha investido para su negocio? 37 ¿Su familia percibe otro ingreso de la prendería us	ada?
1. Menos de 5.000 bs. 2. 5.000 a 10.000 bs. 3. 10.001 a 15.000 bs. 4. Más de 15.001 bs.	
38 Cuanto es su ingreso: diario, mensual, semanal.  39. ¿La vivienda en la que vive es?:	
Ingresos diarios         Ingresos semanales         Ingresos mensuales         1. Casa.           50 - 100         100 - 200         500 - 100           100 - 200         200 - 300         1000 - 1500           200 - 300         300 - 400         1500 - 2000           300 - 400         400 - 500         2000 - 2500           400 - 500         500 - 600         3000 - 3500           500 - a mas         600 - a mas         3500 - a mas	
40. La vivienda que ocupa el hogar es: 41. Usted dispone de vehículo propio 42. Dispone de un	terreno
1. Alquilada 2. Propia y totalmente pagada 3. Propia y la están pagando 4. Cedida por servicios 5. Prestada por parientes o amigos 6. En contrato mixto 7. En contrato anticrético 8. Otra (Especifique)	
44 ¿Cuánto gasta por el traslado (hogar-mercado)? 45 ¿Que tipo de transporte utiliza?	
R (en bolivianos) R (especifique)	
FORMAS DE ASOCIACIÓN	
46. En este trabajo usted es: 47 Pertenece usted a alguna organización sindica	l?
1. Trabajador por cuenta propia (dueño del puesto) 2. Empleador o patrono 3. Contratado 4. Ayudante familiar no remunerado 5. Otro. ¿Cuál?	
48. ¿Pertenece este puesto a algun familiar? (Ligado a algún otro puesto en la ciudad de Tarija).	
1. Sí. ¿Cuál? 2. No 3. N/C	
49 ¿Tiene este puesto alguna obligación legal? 50 La prendería usada que usted comercializa es	de:
1. No tiene 2. Contribuciones 3. Patente 4. IVA 5. Alquiler 6. Permisos sanitarios 7. Permiso de la Alcaldía 8. Otro. ¿Cuál?	

51 ¿Generalmente de donde trae la prendería usada pa	ra la venta? 52 ¿Qué tipo de prendería usada vende?
<ol> <li>Oruro (Mayoristas)</li> <li>Oruro (Detallista)</li> <li>San Cruz (Mayoristas)</li> <li>San Cruz (Detallista)</li> <li>Chile</li> </ol>	1. Mujer 2. Varón 3. Niño/a 4. Todo en general 5. Otro. ¿Cuál?
53 ¿Con que frecuencia se abastece de mercancías?	54 ¿Qué beneficios tiene de la asociación?
1. Quincenal 2. Mensual 3. Bimestral 4. Trimestral 5. Otro. ¿Cuál?	1. Préstamo de dinero 2. Representación 5. Otro. ¿Cuál?
55 ¿Qué aportes deber realizar para permanecer en la	asociación? 56 ¿cuánto tiempo es asociado (en años)?
R	R

ANEXO 2: TABLA DE NÚMEROS ALEATORIOS UTILIZADA.

TABLA 6. Números aleatorios									
07018	31172	12572	23968	55216	85366	56223	09300-	94564	18172
52444	65625	97918	46794	62370	59344	20149	17596	51669	47429
72161	57299	87521	44351	99981	55008	99371	60620	66662	27036
17918	75971	91057	46829	47992	26797	64423	42379	91676	75127
13623	76165	43195	50205	75736	77473	97268	31330	07337	55901
27426	97534	89707	97453	90836	78967	00704	85734	21766	85764
96039	21338	88169	69530	53300	29895	71507	28517	77761	17244
68282	98888	25545	69406	29470	46476	54562	79373	72993	98998
54262	21477	33097	48125	92982	98382	11265	25366	06636	25349
66290	27544	72780	91384	47296	54892	59168	83951	91075	04724
53348	39044	04072	62210	01209	43999	54952	68699	31912	09317
34482	42758	40128	48436	30254	50029	19016	56837	05206	33851
99268	98715	07545	27317	52459	75366	43688	27460	65145	65429
95342	97178	10401#	31615	95784	77026	33087	65961	10056	72834
38556	60373	77935	64608	28949	94764	45312	71171	15400	72182
39159	04795	51163	84475	60722	35268	05044	56420	39214	89822
41786	18169	96649	92406	42773	23672	37333	85734	99886	81200
95627	30768	30607	89023	60730	31519	53462	90489	81693	17849
98738	15548	42263	79489	85118	97073	01574	57310	59375	54417
75214	61575	27805	21930	94726	39454	19616	72239	93791	22610
73904	89123	19271	15792	72675	62175	48746	56084	54029	22296
33329	08896	94662	05781	59187	53284	28024	52421	37956	14252
66364	94799	62211	37539	80172	43269	91133	05562	82385	91760
68349	16984	86532	96186	53891	48268	82821	19526	63257	14288
19193	99621	66899	12351	72438	99839	24228	32079	53257	18558
49017	23489	19172	80439	76263	98918	59330	20121	89779	58862
76941	77008	27646	82072	28048	41589	70883	72035	81800	50296
55430	25875	26446	25738	32962	24266	26814	01194	48587	93319
33023	26895	65304	34978	43053	28951	22676	05303	39725	60054
87337	74487	83196	61939	05045	20405	69324	80823	20905	68727
81773	36773	21247	54735	68996	16937	18134	53873	10973	77090
74279	85087	94126	67793	18178	82224	17069	87880	54945	73489
34968	76028	54285	90845	35464	68076	15868	70063	26794	81386
99696	78451	21700	12301	88832	96796	59341	16136	11803	17537
55282	61051	97260	89829	69121	86547	62195	72492	33536	60137
31337	83886	72886	42598	05464	88071	92209	50728	67442	47529
94128	97990	58609	20002	76530	81981	30999	50147	93941	80754
06511	48241	49521	64568	69459	95979	42588	98590	12829	64366
69981	03469	56128	80405	97485	88251	76708	09558	86759	15065
23701	56612	86307	02364	88677	17192	23082	00728	78660	74196
09237	24607	12817	98120	30937	70666	76059	44446	94188	14060
11007	45461	24725	02877	74667	18427	45658	40044	59484	59966
60622	78444	39582	91930	97948	13221	99234	99629	22430	49247
79973	43668	19599	30021	68572	31816	63033	14597	28953	21162
71080	71367	23485	82364	30321	42982	74427	25625	74309	15855
09923 63094 19806 17295 59338	26729 72826 42212 74244 27190	65558 41268 43088	16583 22616 84923 27056 84020	37689 33472 21002 86338 15425	06703 67572 30588 47331 14748	21846 75585 40676 09737 42380	78329 90005 94961 83735 99376	98578 19747 31154 84058 30496	25447 08865 83133 12382 84523

## ANEXO 3: BARRIOS DONDE RESIDEN LOS VENDEDORES DE PRENDERIA USADA

	Frecuencia	Porcentaje
VILLA AVAROA	12	10%
SAN BERNARDO	8	7%
AEROPUERTO	7	6%
JUAN XXIII	5	4%
NARCISO CAMPERO	5	4%
TABLADITA	5	4%
CONSTRUCTOR	4	3%
LOS CHAPACOS	4	3%
PALMARCITO	4	3%
SAN JERONIMO	4	3%
12 DE OCTUBRE	3	3%
FLORIDA	3	3%
LOURDES	3	3%
MIRAFLORES	3	3%
27 DE MAYO	2	2%
6 DE AGOSTO	2	2%
ANDALUZ	2	2%
ANTONIO JOSE	2	2%
CUARTO CENTENARIO	2	2%
GUADALQUIVIR	2	2%
LA PAMPA	2	2%
LAS PANOSAS	2	2%
LOS OLIVOS	2	2%
LUIS ESPINAL	2	2%
MENDEZ ARCOS	2	2%
MONTE SUD	2	2%
OLIVOS	2	2%
PANAMERICANO	2	2%
PEDRO ANTONIO FLORES	2	2%
ROSEDAL	2	2%
SAN JOSE	2	2%
SAN SALVADOR	2	2%
SANTA ROSA	2	2%
SENAC	2	2%
SIMON BOLIVAR	2	2%
26 DE AGOSTO	1	1%
CATEDRAL	1	1%
FATIMA	1	1%
LA LOMA	1	1%
MONTECRISTO	1	1%
SAN MARTIN	1	1%
TARIJEÑOS EN PROGRESO	1	1%