

UNIVERSIDAD AUTÓNOMA “JUAN MISael SARACHo”
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y FINANCIERAS
ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS
ADM-599 TALLER DE PROFESIONALIZACIÓN II
PROYECTO DE GRADO



**PLAN DE NEGOCIOS PARA LA PRODUCCIÓN Y
COMERCIALIZACIÓN DE HOJUELAS DE AMARANTO EN LA
CIUDAD DE TARIJA**

POR:

GIRON TATIANA SOLEDAD

Trabajo de profesionalización presentado a consideración de la “UNIVERSIDAD AUTONOMA JUAN MISael SARACHo” como requisito para optar el grado académico de Licenciatura en Administración de Empresas.

Docente Guía: M.Sc.Lic. Milvian Dunia Ramirez

GESTIÓN 2023

TARIJA-BOLIVIA

DEDICATORIA:

A mi madre,

Esta tesis está dedicada a ti, por ser mi principal apoyo y fuente de inspiración.

Siempre me has enseñado que los obstáculos son oportunidades para crecer y aprender. Gracias a ti, nunca he dejado de luchar por mis sueños.

Por su amor incondicional, su apoyo incansable y su fe inquebrantable en mí.

A mis amigos,

Por su amistad, su compañía y su aliento constante.

ÍNDICE

PLAN DE INVESTIGACIÓN CAPÍTULO I

INTRODUCCIÓN	1
1.1. ANTECEDENTES	1
1.2. DESCRIPCIÓN DE LA IDEA DE NEGOCIO.....	2
1.3. JUSTIFICACIÓN	4
1.3.1. Justificación Práctica	4
1.3.2. Justificación Social.....	4
1.4. NECESIDADES INSATISFECHAS	4
1.5. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	7
1.5.1. Formulación del problema.....	8
1.6. OBJETIVOS DE INVESTIGACIÓN	8
1.6.1. Objetivo General.....	8
1.6.1.1. Objetivos Específicos	8
1.7. MARCO METODOLÓGICO DE LA INVESTIGACIÓN DE MERCADO.....	9
1.7.1. Tipo De Investigación	9
1.7.3. Población	10
1.7.4. Muestreo.....	11
1.8. DELIMITACIÓN DE LA INVESTIGACIÓN.....	11
1.8.1. Delimitación Teórica	11
1.8.2. Delimitación Temporal	12
1.8.3. Delimitación Geográfica	12

CAPÍTULO II ANÁLISIS DEL CONTEXTO

2.1.1. ENTORNO POLITICO-LEGAL	12
2.1.2. ENTORNO ECONÓMICO	13
2.1.3. ENTORNO SOCIAL	17
2.1.4. ENTORNO TECNOLÓGICO	18
2.1.5. ENTORNO AMBIENTAL	18
2.2. ANÁLISIS DEL MICROENTORNO	20

2.2.1.	AMENAZA DE NUEVOS COMPETIDORES	21
2.2.2.	RIVALIDAD ENTRE LOS COMPETIDORES ACTUALES	22
2.2.3.	PODER DE NEGOCIACIÓN DE LOS PROVEEDORES	23
2.2.4.	PODER DE NEGOCIACIÓN DE LOS CONSUMIDORES	24
2.2.5.	AMENAZA DE PRODUCTOS SUSTITUTOS	24

CAPÍTULO III

INVESTIGACIÓN DE MERCADO

3.1.	INVESTIGACIÓN DE MERCADOS	28
3.1.1.	Proyecto de Investigación de Mercados	28
3.1.1.2	Problema de Investigación de Mercados	28
3.1.1.3.	Formulación del problema.....	28
3.1.1.4.	Problema Gerencial	28
3.2.	Objetivos de la Investigación de Mercados.....	29
3.2.1.	Objetivo general	29
3.2.2.	Objetivos específicos.....	29
3.3.	Diseño de Investigación	29
3.3.1.	Métodos y técnicas de Investigación de Mercados	29
3.3.2.	Recopilación de la información	30
3.3.3.	Determinación de la Población y el tamaño de la Muestra	30
3.4.	RELACIÓN OBJETIVO PREGUNTAS.....	33
3.5.	Presentación y Análisis de Resultado.....	37
3.6.	CONCLUSIONES DE LA INVESTIGACIÓN DE MERCADO	51

CAPÍTULO IV

PLAN DE MARKETING

4.1.	PLAN DE MARKETING.	52
4.2.	Objetivos de marketing	52
4.3.	Segmentación de Mercado	52
4.4.	Determinación de la demanda	53
4.5.	Marketing Mix.....	56
4.5.1.	Producto	56

4.5.1.1. Empaque	57
4.5.1.3. Logotipo para la empresa	59
4.5.1.4. Diseño final del producto.....	59
4.5.2. Precio	60
4.5.3. Plaza	60
4.5.4. Promoción	60
4.6. Estrategias de marketing.....	63
4.7. Presupuesto de Marketing.	65
4.8. Plan de acción	66

CAPÍTULO V

PLAN DE PRODUCCIÓN

5.1. OBJETIVOS DEL ÁREA DE PRODUCCIÓN.....	68
5.2. DESCRIPCIÓN DEL PROCESO DE PRODUCCIÓN.....	68
5.2.1. Tipo de Proceso	71
5.2.2. Fluograma del Proceso	72
5.3. CARACTERÍSTICAS DE LA MAQUINARIA Y EQUIPO	73
5.3.1. Requerimiento de Equipos y Maquinarias.....	73
5.4. ADMINISTRACIÓN DE MATERIALES	80
5.4.1. Necesidad de materia prima	80
5.4.2. Proveedores negociables	81
5.5. CAPACIDAD PRODUCTIVA	81
LOCALIZACIÓN DE LA EMPRESA	82
5.6. DISEÑO Y DISTRIBUCIÓN DE PLANTA Y OFICINA	84
5.7. PLAN DE PRODUCCIÓN ANUAL.....	84

CAPÍTULO VI

PLAN ORGANIZACIONAL Y DE CAPACIDADES HUMANAS

6.1. OBJETIVOS DEL AREA DE CAPACIDADES HUMANAS.....	85
6.2. GESTIÓN EMPRESARIAL.....	85
6.2.1. Visión, Misión y Valores de la empresa.....	85
6.2.1.1. Visión	85

6.2.1.2. Misión	85
6.2.1.3. Valores de la empresa	85
6.3. DISEÑO ORGANIZACIONAL	86
6.3.1. Estructura Organizacional	86
6.3.2. Descripción y Perfil de Puestos.....	87
6.3.3. Proceso de Integración del Personal.....	89
6.4. ADMINISTRACIÓN DE SUELDOS Y SALARIOS	91
6.4.1. Presupuesto de Mano de Obra o Planilla de Sueldos y Salarios	92
6.5. MARCO LEGAL DE LA ORGANIZACIÓN.....	91
6.5.1. Obligaciones Fiscales	91
6.5.1.1. Alcaldía Municipal.....	93
6.5.1.2. SEPREC	94
6.5.1.3. Servicio de Impuestos Nacionales	96
6.5.1.4. Administradora de Fondo de Pensiones	97
6.5.1.5. Caja Nacional de Salud.....	98
6.5.1.6. Ministerio de Trabajo	98
6.5.1.7. SEDES.....	99
6.5.1.7. SENAPI.....	99
6.5.1.7. SENASAG.....	99
6.5.1.8. PRO BOLIVIA	101
6.5.1.7. Otros.....	102
6.6. Presupuesto de Gastos de Organización.....	103

CAPÍTULO VII

PLAN FINANCIERO

7.1. OBJETIVOS DEL ÁREA FINANCIERA	104
7.2. COSTOS DE PRODUCCIÓN	104
7.2.1. Determinación del costo de producción	104
7.3. ESTIMACIÓN DEL COSTO TOTAL Y UNITARIO	105
7.4. PROYECCIÓN DE LOS INGRESOS.....	107
7.4.1. Proyección de costos anuales.....	107
7.5. ANÁLISIS FINANCIERO	109

7.5.1. Estructura del Capital de Trabajo	109
7.5.2. Requerimiento de Activos Fijos e Intangibles	109
7.5.3. Activos Diferidos o Intangibles	112
7.5.4. DEPRECIACIÓN DE ACTIVOS FIJOS.....	113
7.5.5. Estructura de Inversiones.....	114
7.5.6. Fuentes de Financiamiento	114
7.5.7. Balance de Apertura	116
7.6. FLUJO DE CAJA.....	118
7.7. INDICADORES DE EVALUACIÓN DEL NEGOCIO	121
7.7.1. El Valor Actual Neto (VAN)	121
7.7.2. Tasa Interna de Retorno (TIR)	122
7.7.3. El periodo de Recuperación de la Inversión (PRI).....	122
7.7.4. Relación Beneficio / Costo (B/C)	123
8. CONCLUSIONES.....	125
9. RECOMENDACIONES	126
BIBLIOGRAFIA.....	127
WEBGRAFIA	128
ANEXOS	135

INDICE DE TABLAS

Tabla 1 Análisis fisicoquímico del amaranto, quinua y tarwi, INLASA, la Paz Bolivia	3
Tabla 2:Niveles de sobrepeso en los niños por departamento	6
Tabla 3:Indice de precios al consumidor (IPC)	14
Tabla 4: Cuadro de evaluación de impacto.....	19
Tabla 5: Cuadro de evaluación de impacto.....	25
Tabla 6: Cálculo de la muestra	31
Tabla 7: Población de la provincia cercado	54
Tabla 8: Población según escenarios proyectados para el año 2024 al 2026).....	54
Tabla 9: Determinación de la demanda de los posibles consumidores potenciales.....	55
Tabla 10: Cantidad demandada según escenarios (Expresado en kilogramos)	55
Tabla 11:Proyección de la demanda para los próximos dos años (Expresado en unidades)	56
Tabla 12: Presupuesto de publicidad	65
Tabla 13: Presupuesto de redes sociales.....	65
Tabla 14: Plan de acción	66
Tabla 15:Maquinaria y equipo	73
Tabla 16: Equipo de computación.....	75
Tabla 17:Muebles y enseres	76
Tabla 18:Materia prima requerida	81
Tabla 19:Capacidad de producción requerida	81
Tabla 20:Capacidad de producción de hojuelas de amaranto en un año	84
Costos fijos	104
Tabla 21:Descripción de perfil de puestos.....	87
Tabla 22:Planilla de sueldos y Salarios	93

Tabla 23: Presupuesto de gastos de organización	104
Tabla 24 Costos Fijos	104
Tabla 25: Costos Variables	105
Tabla 26: Proyección de los costos anuales(Optimista)	107
Tabla 27: Proyección de los costos anuales(Esperado)	108
Tabla 28: Proyección de los costos anuales(Esperado)	108
Tabla 29:Requerimiento de equipo y computación	109
Tabla 30:Requerimiento de Muebles y Enseres.....	109
Tabla 31:Requerimiento de maquinaria y equipo	110
Tabla 32:Requerimiento de herramientas	110
Tabla 33:Requerimiento de Implementos de limpieza requeridos.....	111
Tabla 34:Requerimiento de vehículo.....	112
Tabla 35:Activos Diferidos	112
Tabla 36:Activos fijos	113
Tabla 37:Depreciación de activos fijo.....	113
Tabla 38:Estructura de inversiones.....	114
Tabla 39:Fuentes de financiamiento.....	114
Tabla 40: Amortizaciones	115
Tabla 41: Flujo de caja (Optimista)	115
Tabla 42:Flujo de caja (Esperado)	115
Tabla 43: Amortizaciones (Pesimista)	115

INDICE DE FIGURAS

Figura 1: Variación porcentual acumulada del índice de precios al consumidor.....	15
Figura 2: Tasa de crecimiento económico por año 2014-2020 (a precios constantes)	16
Figura 3: Inflación de Tarija según categorías	17
Figura 4: Cinco Fuerzas de Porter	21
Figura 5: Flujograma del proceso	75