

Capítulo VI

Bibliografía

Capítulo VI

6.1. Bibliografía

- Salvatore, D. (2013). International Economics. John Wiley & Sons.
- Eichengreen, B. (2008). Globalizing Capital: A History of the International Monetary System*. Princeton University Press.
- Mankiw, N. G. (2016). Macroeconomía. Worth Publishers. Hill, C. W. L. (2019). *International Business: Competing in the Global Marketplace. McGraw-Hill.
- Krugman, P. R., & Obstfeld, M. (2017). *Economía Internacional: Teoría y Política*. Pearson.
- Blanchard, O. (2016). Macroeconomía. Pearson.
- Dornbusch, R., Fischer, S., & Startz, R. (2013). Macroeconomía. McGraw-Hill.
- Mankiw, N. G. (2016). Macroeconomía. Worth Publishers.
- Frenkel, J. A., & Johnson, H. G. (1976). The Economics of Exchange Rates: Selected Studies. Addison-Wesley.
- Friedman, M. (1953). Essays in Positive Economics. University of Chicago Press.
- Borjas, G. J. (2016). Labor Economics. McGraw-Hill Education.
- Ehrenberg, R. G., & Smith, R. S. (2017). Modern Labor Economics: Theory and Public Policy. Routledge.
- Samuelson, P. A., & Nordhaus, W. D. (2010). Economics. McGraw-Hill Education.
- Mankiw, N. G. (2016). Principles of Economics. Cengage Learning.
- Gujarati, D. N., & Porter, D. C. (2009). Basic Econometrics. McGraw-Hill Education.
- Callisperis, E. A., Mollinedo, L. C. J., & Blanco, J. B. R. COMPETITIVIDAD EN BOLIVIA.
- SALVATORE, D. (1992). Economía internacional. Tercera edición. Santa Fe de Bogotá: McGraw-Hill. Pág. 6
- GONZÁLEZ FERNÁNDEZ, S. (2002). Economía internacional. Introducción a la teoría del comercio internacional. Ediciones Pirámide, Anaya, Madrid, 2092. Ediciones Pirámide. Pág. 21

- ARENA, M., & TUESTA, P. (1998). Fundamentos y desalineamientos: El tipo de cambio real de equilibrio en el Perú. Banco Central de Reserva del Perú, Estudios Económicos, 3, 29-50. Pág. 2
- SEGOVIA, S. (2001). Determinantes fundamentales del tipo de cambio real de largo plazo: aplicaciones para el caso mexicano. Cuestiones económicas, 17(3), 39-85. Pág. 42.
- KRUGMAN Paul R. (2006) “Economía Internacional - Teoría y Política”. (7ma. Edición) Madrid. Pearson Educación. Pág. 399
- SEGOVIA, S. (2001). Determinantes fundamentales del tipo de cambio real de largo plazo: aplicaciones para el caso mexicano. Cuestiones económicas, 17(3), 39-85. Pág. 40
- Aguirre, M. G., & Chávez, J. C. R. (2013). El efecto Harrod-Balassa-Samuelson El caso de México. Contaduría y administración, 58(3), 121-147. Pág. 125 y 126.
- Frenkel, R., & Cano, C. G. (2005). Tipo de cambio real y empleo en Argentina, Brasil, Chile y México. Colegio de Estudios Superiores de Administración. Pág. 8
- KOSACOFF, B., & CAMPANARIO, S. (2007). La revalorización de las materias primas y sus efectos en América Latina. Pág. 5
- SOLIMANO, A. (1988). “Enfoques alternativos sobre el mercado de trabajo”: una evolución teórica. Revista de Análisis económico, 3(2), 159-186. Pág. 160
- LÓPEZ, J. T., & SOLER, A. M. (2005). Trabajo, empleo y desempleo en la teoría económica: la nueva ortodoxia. Principios: estudios de economía política, (3), 5-36. Pág. 8
- ICE (2011) Tendencias y nuevos desarrollos de la teoría económica. Enero-Febrero Nro. 858 ,Pág. 91
- NEFFA (2007). “Teorías Económicas Sobre el Mercado de Trabajo / II. Neoclásicos y nuevos keynesianos” (pág. 214). Buenos Aires: Fondo de cultura Económica.
- RIVEROS, L., & ARRAU, P. (1984). Un Análisis Empírico de la Demanda por Trabajo del Sector Industrial Chileno 1974–1982. Estudios de Economía, 22, 23-46. Pág. 6