

**UNIVERSIDAD AUTÓNOMA “JUAN MISAEL SARACHO”
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y FINANCIERAS**

ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS

ADM-592 TALLER DE PROFESIONALIZACIÓN II

PROYECTO DE GRADO



**PLAN DE NEGOCIO PARA UN LAVADO AUTOMÁTICO DE BUSES EN
LA CIUDAD DE TARIJA**

AUTOR: JEREZ CUEVAS MAURICIO EDUARDO

DOCENTE GUÍA: Ph.D. ROXANA ALEMAN CASTILLO

Trabajo de profesionalización bajo la modalidad de Plan de Negocios presentado a consideración de la “**UNIVERSIDAD AUTÓNOMA JUAN MISAEL SARACHO**” como requisito para optar el grado académico de licenciatura en Administración de Empresas.

TARIJA - BOLIVIA

Noviembre 2024

Dedicatoria

A mi mismo, por la perseverancia, la disciplina que me han impulsando a emprender este camino. Este plan de negocio es el fruto de días de esfuerzo y de un aprendizaje constante.

Índice General

1. Antecedentes.....	1
1.1 Problema	1
1.1.1 Objetivo general.....	1
1.1.2 Objetivos específicos	2
1.1.3 Metodología De La Investigación.....	2
1.2.1 Tipo de investigación	2
1.2.2 Métodos y técnicas.....	2
1.2.3 Población.....	3
1.2.4 Muestreo	3
1.2.5 Validación	4
1.3.1 Delimitación de la investigación.....	4
1.3.2 Teórica	5
1.3.3 Temporal	5
1.3.4 Espacial.....	5
2. Análisis Del Contexto.....	7
2.1 Análisis del macro entorno	7
2.2 Análisis PESTEL	7
2.2.1 Factor político	7
2.2.2 Factor económico.....	8
2.2.3 Factor social	10
2.2.4 Factor tecnológico.....	10
2.2.5 Factor ecológico.....	11
2.2.6 Factor legal.....	11
3. Análisis PESTEL.....	12
3.1 Análisis del microentorno	13
3.1.1 Proveedores.....	14
3.1.2 Competidores	15
3.1.3 Competidores directos	15
3.1.4 Competidores indirectos	15
4. Investigación De Mercados	17
4.1 Planteamiento del problema de investigación de mercado	17

4.2 Identificación del problema de investigación	17
4.3 Formulación del problema de investigación	17
4.3.1 Objetivo general.....	17
4.3.2 Objetivos específicos	17
4.4 Entrevista con expertos	18
4.4.1 Cuestionario	18
4.5 Encuesta piloto.....	18
4.5.1 Preguntas de investigación de mercados.....	18
4.5.2 Análisis de los datos recolectados.....	18
4.6 Prueba Chi-Cuadrada	35
4.6.1 Plantear hipótesis de asociación.....	35
4.7 Conclusiones	37
5. Plan De Marketing	39
5.1 Objetivo general.....	39
5.1.1 Objetivos específicos	39
5.2 Determinación de la demanda.....	40
5.3 Estrategias de marketing	40
5.3.1 Marketing Digital.....	40
5.3.2 Monitoreo y Análisis.....	42
5.3.3 Marketing de relación	42
5.3.4 Alianzas estratégicas	42
5.3.5 Segmentación del mercado	42
5.3.6 Estrategia de diferenciación	42
5.4 Estrategia de posicionamiento	43
5.4.1 Precio	43
5.4.2 Plaza.....	43
5.4.3 Promoción.....	43
5.4.4 Diseño del logo de la empresa	44
6. Plan De Operaciones.....	47
6.1 Objetivo general.....	47
6.1.1 Objetivos específicos	47
6.2 Descripción de los servicios ofertados en el lavado automático de buses	47
6.3 Proceso de servicio	47

6.3.1 Descripción del proceso de servicio.....	48
6.3.2 Plan agregado de producción	49
6.3.3 Flujograma	49
6.4 Localización.....	52
6.4.1 Evaluación para la selección de la ubicación.....	52
6.4.2 Método cuantitativo de puntos.....	52
6.4.3 Macro localización.....	52
6.4.4 Micro localización	52
6.5 Descripción de las instalaciones físicas del lavado automático de buses	54
6.5.1 Distribución física.....	54
6.6 Requerimientos para el lavado automático de buses.....	54
6.6.1 Requerimiento de terreno.....	54
6.6.2 Requerimiento de muebles y enseres	54
6.6.3 Requerimiento de maquinaria	55
6.6.4 Requerimiento de herramientas	55
6.6.5 Requerimiento de indumentaria de trabajo	55
6.6.6 Requerimiento de equipos de emergencia	55
6.6.7 Requerimiento de materiales de escritorio.....	55
6.6.8 Requerimiento de servicios básicos	55
6.7 Detalle de los productos y mobiliarios en las siguientes tablas e ilustraciones	55
6.8 Determinación de la capacidad instalada del lavado automático de buses	61
6.8.1 Capacidad de producción.....	62
6.8.2 Cálculo De Servicios Básicos	63
6.8.3 Consumo de Energía.....	64
6.8.4 Consumo de Agua.....	64
7. Plan Organizacional.....	66
7.1 Marco de referencia estratégico	66
7.1.1 Misión	66
7.1.2 Visión.....	67
7.1.3 Valores.....	67
7.2 Objetivo general.....	68
7.2.1 Objetivos específicos	68
7.3 Estructura organizacional.....	68

7.3.1 Nivel estratégico	69
7.3.2 Nivel operativo.....	69
7.4 Manual de funciones	69
7.5 Políticas de la empresa “BUSCLEAN SRL.”	72
7.5.1 Política de seguridad	72
7.5.2 Política ambiental.....	72
7.5.3 Política de calidad	72
7.6 Aspectos legales de constitución.....	72
7.6.1 Razón social de la empresa	73
7.6.2 Figura jurídica	73
7.6.3 Obligaciones fiscales y reglamentarias	73
7.7 Proceso de integración del personal.....	75
7.7.1 Reclutamiento del personal.....	75
7.7.2 Selección del personal.....	76
7.7.3 Contratación.....	76
7.7.4 Inducción.....	76
7.8 Administración de sueldos	76
8. Plan Financiero	78
8.1 Objetivo general.....	78
8.1.1 Objetivos específicos	78
8.2 Inversión fija	79
8.2.1 Construcción	79
8.2.2 Maquinaria	79
8.2.3 Muebles y enseres	80
8.2.4 Sueldos.....	80
8.3 Inversión diferida.....	81
8.4 Capital de trabajo	81
8.4.1 Materiales directos	82
8.4.2 Materiales indirectos	82
8.4.3 Mano de obra directa	83
8.4.4 Gastos administrativos	83
8.4.5 Detalle capital de trabajo.....	84
8.5 Financiamiento.....	84

8.6 Determinación del costo	85
8.6.1 Costos de producción.....	85
8.6.2 Determinación del costo del servicio	86
8.6.3 Costo unitario del servicio	87
8.6.4 Margen de ganancia	87
8.6.5 Precio del servicio.....	87
8.7 Depreciaciones.....	88
8.8 Balance inicial.....	88
8.8.1 Flujo de caja.....	89
8.8.2 Amortización.....	90
8.8.3 Proyecciones financieras.....	91
8.8.4 Interpretación de los indicadores financieros.....	94
Conclusiones y Recomendaciones	97
Recomendaciones	98
Bibliografía	99
Webgrafía.....	100

Índice de Tablas

Tabla 1 PESTEL	13
Tabla 2 Número de buses de la gestión	14
Tabla 3 Edades	19
Tabla 4 Quién decide a que empresa de lavado asistir	20
Tabla 5 Empresa que frecuenta.....	20
Tabla 6 Frecuencia de uso del servicio	21
Tabla 7 Nivel de satisfacción con la empresa que asiste	22
Tabla 8 Importancia de la reducción del tiempo de lavado	24
Tabla 9 Turno en el que asiste a la empresa de lavado.....	25
Tabla 10 Factores que influyen en la adquisición del servicio	26
Tabla 11 Factores que influyen en la adquisición del servicio	27
Tabla 12 Factores que influyen en la adquisición del servicio	28
Tabla 13 Factores que influyen en la adquisición del servicio	29
Tabla 14 Factores que influyen en la adquisición del servicio	30
Tabla 15 Precio del servicio.....	31
Tabla 16 Cuidado del medio ambiente	32
Tabla 17 Ubicación accesible	32
Tabla 18 Tipo de promociones	33
Tabla 19 Redes sociales que más utiliza.....	34
Tabla 20 Prueba de Chi-Cuadrada	36
Tabla 21 Símbolos del flujograma.....	50
Tabla 22 Sistema de lavado automático con reciclaje de agua.....	55
Tabla 23 Hidrolavadora KARCHER HD 5/11 P	57
Tabla 24 Aspiradora WD 1 Classic	58
Tabla 25 Capacidad de producción del sistema de lavado al 100%	62
Tabla 26 Capacidad de producción de demanda estimada utilizando el 62,5% del sistema	63
Tabla 27 Periodo de buses y horas ociosas	63
Tabla 26 Manual de funciones.....	70
Tabla 27 Manual de funciones.....	71
Tabla 30 Aporte de los socios.....	74

Tabla 31 Procedimiento para el registro de apertura de la empresa en el SEPREC	74
Tabla 32 Requisitos caja nacional de salud	75
Tabla 33 Páginas web y redes sociales	75
Tabla 34 Sueldos de los trabajadores	76
Tabla 35 Construcción de las instalaciones	79
Tabla 36 Maquinaria y equipo	79
Tabla 37 Mobiliario de la empresa	80
Tabla 38 Sueldos	80
Tabla 39 Detalle inversión fija	81
Tabla 40 Inversión diferida	81
Tabla 41 Materiales directos	82
Tabla 42 Servicios básicos	83
Tabla 43 Mano de obra directa	83
Tabla 44 Gastos administrativos	84
Tabla 45 Capital de trabajo	84
Tabla 46 Financiamiento	84
Tabla 47 Aporte de los socios	85
Tabla 48 Costos directos	85
Tabla 49 Costos de producción	86
Tabla 50 Costo del servicio	86
Tabla 51 Depreciación maquinaria y equipo	88
Tabla 52 Depreciación muebles y enseres	88
Tabla 53 Depreciación total	88
Tabla 54 Balance de apertura	89
Tabla 55 Fuentes de financiamiento	90
Tabla 56 Tasa de actualización	90
Tabla 57 Proyecciones	91
Tabla 58 Flujo de caja económico	92
Tabla 59 Flujo de caja financiero	93
Tabla 60 Indicadores financieros	94

Índice de Ilustraciones

Ilustración 1 Edades	19
Ilustración 2 Quién decide a que empresa de lavado asistir	20
Ilustración 3 Empresa que frecuenta.....	21
Ilustración 4 Frecuencia de uso del servicio	22
Ilustración 5 Nivel de satisfacción con la empresa que asiste	23
Ilustración 6 Importancia de la reducción del tiempo de lavado	24
Ilustración 7 Turno en el que asiste a la empresa de lavado	25
Ilustración 8 Factores que influyen en la adquisición del servicio	26
Ilustración 9 Factores que influyen en la adquisición del servicio	27
Ilustración 10 Factores que influyen en la adquisición del servicio	28
Ilustración 11 Factores que influyen en la adquisición del servicio	29
Ilustración 12 Factores que influyen en la adquisición del servicio	30
Ilustración 13 Precio del servicio.....	31
Ilustración 14 Cuidado del medio ambiente	32
Ilustración 15 Ubicación accesible	33
Ilustración 16 Tipo de promociones	34
Ilustración 17 Redes sociales que más utiliza.....	35
Ilustración 18 Logotipo de la empresa.....	44
Ilustración 19 Flujograma del proceso del servicio	51
Ilustración 20 Barrio torrecillas, terminal de buses	53
Ilustración 21 Plano del terreno	53
Ilustración 22 Sistema de lavado	56
Ilustración 23 Sistema de lavado en uso.....	56
Ilustración 24 Hidrolavadora	57
Ilustración 25 Aspiradora WD 1 Classic	58
Ilustración 26 Kit de herramientas	59
Ilustración 27 Escritorio muebles y enseres oficina y sala de espera	59
Ilustración 28 Asientos de sala de espera	60
Ilustración 29 Indumentaria de trabajo	60
Ilustración 30 Primeros auxilios, equipo de emergencia	60

Índice de Fórmulas

Fórmula 1 Muestreo	4
Fórmula 2 Kuder Richardson	4
Fórmula 3 Costo unitario	87
Fórmula 4 Margen de ganancia.....	87
Fórmula 5 Precio.....	87
Fórmula 6 Amortización	90