

UNIVERSIDAD AUTÓNOMA “JUAN MISael SARACHo”
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y FINANCIERAS
CARRERA DE ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS
MODALIDAD: PLAN DE NEGOCIO



**“PLAN DE NEGOCIOS PARA LA PRODUCCIÓN Y
COMERCIALIZACIÓN DE CREMA PULIDORA PARA LA
CHAPA DE AUTOMOVILES ”.**

Docente: Silisque Mamani Adrián

Estudiantes: **Anachuri Rojas Rocio Ayelén**

Patiño Yuly Araceli

Tesis de Grado presentada a consideración de la “UNIVERSIDAD AUTÓNOMA JUAN MISael SARACHo”, como requisito para optar el grado Académico de Licenciatura en Administración de Empresas.

TARIJA – BOLIVIA

2024

ADVERTENCIA

El presente trabajo no respalda la forma, los términos, los modos ni las expresiones empleadas, los cuales son de exclusiva responsabilidad de las autoras. Se invita al lector a considerar el contenido con un enfoque crítico y a realizar su propia evaluación de las ideas presentadas.

DEDICATORIA

El presente trabajo está dedicado a nuestras familias, por su amor incondicional y su apoyo constante, que nos han inspirado a alcanzar nuestros sueños. A nuestros amigos, quienes han sido una fuente de motivación y alegría en cada etapa de este camino. Y, de manera especial, a todos aquellos que han depositado su confianza en nosotras, recordándonos que la perseverancia y la pasión son fundamentales para alcanzar el éxito.

AGRADECIMIENTO

Deseamos expresar nuestro más profundo agradecimiento a Dios, por ser la fuente de fortaleza y sabiduría en cada paso de este camino. A nuestras familias, por brindarnos la oportunidad de formarnos y por su apoyo incondicional a lo largo de nuestra carrera.

De igual manera agradecemos a la Universidad Autónoma Juan Misael Saracho, en especialmente la facultad de Ciencias Económicas y Financieras.

De manera especial, extendemos nuestro agradecimiento al docente. Lic. Adrián Silisque Mamani, nuestro docente guía del proyecto de grado. Su dirección, conocimiento y dedicación han sido invaluables para el desarrollo de este trabajo, y su compromiso con nuestra formación ha dejado una huella significativa en esta etapa de nuestras vidas.

PENSAMIENTO

La mejor manera de predecir el futuro es
crearlo.

Peter Drucker

ÍNDICE

ADVERTENCIA

DEDICATORIA

AGRADECIMIENTO

PENSAMIENTO

RESUMEN EJECUTIVO

CONTENIDO

| | |
|--|---|
| PERFIL DE INVESTIGACIÓN | 1 |
| 1. DEFINICIÓN DE LA IDEA..... | 1 |
| 1.1. Necesidades insatisfechas y oportunidades. | 2 |
| 1.2. Problema de investigación. | 4 |
| 1.3. Planteamiento del problema. | 4 |
| 1.3.1. Formulación del Problema. | 5 |
| 1.4. Justificación. | 5 |
| 1.4.1.1. Justificación Práctica. | 6 |
| 1.4.2. Objetivos de la investigación..... | 7 |
| 1.4.2.1. Objetivo general. | 7 |
| 1.4.2.2. Objetivos específicos..... | 7 |
| 1.5. Marco metodológico | 7 |

| | |
|---|----------|
| 1.5.1. Nivel de investigación..... | 7 |
| 1.5.1.1. Investigación exploratoria..... | 8 |
| 1.5.1.2. Investigación descriptiva..... | 8 |
| 1.5.2. Fuentes de información. | 8 |
| 1.6. Delimitación de la investigación. | 8 |
| 1.6.1. Alcance temporal o geográfico. | 8 |
| ANÁLISIS DE CONTEXTO Y NATURALEZA DEL NEGOCIO..... | 9 |
| 1.1. Análisis del entorno mediato del negocio | 9 |
| 1.1.1. Factor Político – Legal..... | 9 |
| 1.1.2. Factor Ambiental | 11 |
| 1.1.3. Factor Económico..... | 13 |
| 2.1.3. Factor Tecnológico..... | 18 |
| 2.1.4. Análisis PESTEL. | 20 |
| 2.2. Análisis del entorno inmediato del negocio. | 21 |
| 2.2.1. Clientes..... | 21 |
| 2.2.2. Competidores..... | 22 |
| 2.2.2.1. Competencia directa. | 22 |
| 2.2.2.2. Competencia indirecta..... | 24 |

| | |
|--|-----------|
| 2.2.3. Productos sustitutos..... | 25 |
| 2.2.4. Proveedores. | 26 |
| 2.3. Síntesis..... | 27 |
| PLAN DE MARKETING..... | 30 |
| 2.1. Objetivos..... | 30 |
| 2.1.1. Objetivo general..... | 30 |
| 2.1.2. Objetivos específicos. | 30 |
| 2.2. Segmentos de Mercado. | 31 |
| 2.3. Determinación de la demanda..... | 32 |
| 2.3.1. Estimación de la demanda..... | 32 |
| 2.4. Ventajas competitivas..... | 35 |
| 2.5. Estratégias del Marketing Mix..... | 37 |
| 2.5.1. Estrategia del producto. | 39 |
| 2.6. Presupuesto de marketing | 52 |
| PLAN DE OPERACIONES..... | 55 |
| 3.1. Objetivos del plan de operaciones. | 55 |
| 3.2. Descripción del producto. | 55 |
| 3.3. Proceso de producción. | 57 |

| | |
|--|----|
| 3.3.1. Descripción del proceso de producción | 57 |
| 3.4. Capacidad de producción..... | 62 |
| 3.5. Maquinaria y equipo. | 65 |
| 3.5.1. Costo de la maquinaria, equipo y materiales. | 65 |
| 3.6. Localización. | 75 |
| 3.6.1. Macro localización. | 75 |
| 3.6.2. Micro localización. | 76 |
| 3.6.3. Diseño y distribución de la planta. | 79 |
| PLAN DE ORGANIZACIÓN Y FUERZA DE TRABAJO | 83 |
| 4.1. Objetivos del plan organizacional. | 83 |
| 4.2. Marco de referencia estratégico del negocio | 83 |
| 4.2.1. Nombre de la empresa..... | 84 |
| 4.2.2. Tipo de empresa. | 84 |
| 4.2.3. Misión. | 85 |
| 4.2.4. Visión. | 85 |
| 4.2.5. Valores..... | 85 |
| 4.3. Análisis FODA. | 86 |
| 4.4. Estructura organizacional..... | 87 |

| | | |
|----------------------|--|-----|
| 4.5. | Manual de funciones..... | 88 |
| 4.6. | Administración de sueldos y salarios..... | 92 |
| 4.6.1. | Escala salarial..... | 92 |
| 4.8. | Aspectos legales de constitución..... | 94 |
| 4.8.1. | Obligaciones fiscales y sanitarias..... | 94 |
| 4.8.2. | Principales aspectos impositivos y normativos vigentes en Bolivia. | |
| | 100 | |
| 4.8.3. | Costos Organizacionales..... | 102 |
| PLAN FINANCIERO..... | | 104 |
| 5.1. | Objetivos del plan financiero..... | 104 |
| 5.2. | Determinación de la inversión total..... | 104 |
| 5.2.1. | Inversión fija..... | 105 |
| 5.2.1.1. | Inversión en Maquinaria y Equipo. | 105 |
| 5.2.1.2. | Inversión en Muebles y Enseres. | 106 |
| 5.2.1.3. | Equipo de Computación. | 107 |
| 5.2.1.4. | Material de limpieza | 107 |
| 5.2.1.5. | Insumos y suministros | 108 |
| 5.2.1.6. | Costos de comercialización..... | 108 |

| | |
|--|-----|
| 5.2.1.7. Servicios básicos..... | 109 |
| 5.2.2. Total, inversión fija. | 110 |
| 5.2.3. Capital de trabajo..... | 110 |
| 5.2.4. Inversión Diferida..... | 111 |
| 5.2.5. Total, de Inversión. | 112 |
| 5.3. Fuentes de Financiamiento..... | 112 |
| 5.4. Estructura de costos | 113 |
| 5.4.1. Costos fijos..... | 114 |
| 5.4.2. Costos Variables. | 117 |
| 5.5. Total, costos de producción..... | 118 |
| 5.6. Determinación del costo unitario de producción..... | 119 |
| 5.6.1. Costo Variable Unitario. | 119 |
| 5.6.2. Precio de venta unitario. | 119 |
| 5.6.3. Precio de venta con factura..... | 120 |
| 5.7. Punto de equilibrio. | 120 |
| 5.8. Ingresos proyectados..... | 121 |
| 5.9. Amortización. | 121 |
| 5.10. Depreciación de activos fijos. | 122 |

| | |
|--|-----|
| 5.11. Balance de apertura..... | 124 |
| 5.12. Flujo de caja. | 125 |
| 5.13. Indicadores de evaluación del negocio. | 129 |
| 5.13.3. Escenario Pesimista. | 132 |
| 5.14. Evaluación del tipo de empresa según su magnitud. | 134 |
| CONCLUSIONES | 135 |
| RECOMENDACIONES | 136 |
| BLIBLIOGRAFÍA | 137 |
| WEBLOGRAFÍA..... | 138 |
| ANEXOS..... | 139 |
| INVESTIGACIÓN DE MERCADO. | 139 |
| 1.1. Planteamiento del problema. | 139 |
| 1.1.1. Problema de decisión gerencial..... | 139 |
| 1.1.2. Problema de investigación de mercado. | 140 |
| 1.1.3. Objetivos de la investigación de mercado..... | 140 |
| Objetivo general..... | 140 |
| Objetivos específicos. | 140 |
| 1.1.4. Pregunta de Investigación de Mercados. | 140 |

| | | |
|---------|---|-----|
| 1.1.5. | Planteamiento de la Hipótesis..... | 141 |
| 1.1.6. | Metodología de la investigación de mercado..... | 141 |
| 1.1.7. | Determinación de la población y tamaño de la muestra..... | 142 |
| 1.1.8. | La encuesta Piloto. | 145 |
| 1.1.9. | Encuesta. | 147 |
| 1.1.10. | Presentación y análisis de resultados. | 149 |

INDICE DE CUADROS.

| | |
|------------------------|----|
| CUADRO 1 | 2 |
| CUADRO 2 | 14 |
| CUADRO 3 | 15 |
| CUADRO 4 | 15 |
| CUADRO 5 | 16 |
| CUADRO 6 | 17 |
| CUADRO 7 | 20 |
| CUADRO 8 | 23 |
| CUADRO 9 | 24 |
| CUADRO 10 | 25 |
| CUADRO 11 | 31 |
| CUADRO 12 | 35 |
| CUADRO 13 | 56 |
| CUADRO 14 | 58 |
| CUADRO 15 | 62 |
| CUADRO 16 | 63 |
| CUADRO 17 | 64 |
| CUADRO 18 | 65 |
| CUADRO 19 | 68 |
| CUADRO 20 | 70 |
| CUADRO 21 | 71 |
| CUADRO 22 | 72 |
| CUADRO 23 | 73 |
| CUADRO 24 | 86 |

| | |
|------------------------|-----|
| CUADRO 25 | 89 |
| CUADRO 26 | 90 |
| CUADRO 27 | 91 |
| CUADRO 28 | 100 |
| CUADRO 29 | 101 |

INDICE DE GRAFICAS

| | |
|-------------------------|----|
| GRÁFICA 1 | 40 |
| GRÁFICA 2 | 41 |
| GRÁFICA 3 | 42 |
| GRÁFICA 4 | 42 |
| GRÁFICA 5 | 43 |
| GRÁFICA 6 | 45 |
| GRÁFICA 7 | 46 |
| GRÁFICA 8 | 47 |
| GRÁFICA 9 | 48 |
| GRÁFICA 10 | 49 |
| GRÁFICA 11 | 50 |
| GRÁFICA 12 | 51 |
| GRÁFICA 13 | 52 |
| GRÁFICA 14 | 60 |
| GRÁFICA 15 | 75 |
| GRAFICA 16 | 80 |
| GRÁFICA 17 | 88 |

INDICE DE TABLAS

| | |
|-----------------------|-----|
| TABLA 1 | 32 |
| TABLA 2 | 34 |
| TABLA 3 | 37 |
| TABLA 5 | 44 |
| TABLA 6 | 53 |
| TABLA 7 | 69 |
| TABLA 8 | 74 |
| TABLA 9 | 77 |
| TABLA 10..... | 93 |
| TABLA 11 | 93 |
| TABLA 12..... | 102 |
| TABLA 13..... | 106 |
| TABLA 14..... | 106 |
| TABLA 15..... | 107 |
| TABLA 16..... | 108 |
| TABLA 17..... | 108 |
| TABLA 18..... | 109 |
| TABLA 19..... | 109 |
| TABLA 20..... | 110 |
| TABLA 21..... | 110 |
| TABLA 22..... | 111 |
| TABLA 23..... | 112 |
| TABLA 24..... | 113 |
| TABLA 25..... | 113 |

| | |
|-----------------------|-----|
| TABLA 26 | 114 |
| TABLA 27 | 114 |
| TABLA 28 | 115 |
| TABLA 29 | 116 |
| TABLA 30 | 117 |
| TABLA 31 | 117 |
| TABLA 32 | 117 |
| TABLA 33 | 118 |
| TABLA 34 | 120 |
| TABLA 35 | 121 |
| TABLA 36 | 122 |
| TABLA 37 | 122 |
| TABLA 38 | 124 |
| TABLA 39 | 126 |
| TABLA 40 | 127 |
| TABLA 41 | 128 |
| TABLA 42 | 129 |
| TABLA 43 | 131 |
| TABLA 44 | 132 |

INDICE DE ANEXOS

| | |
|-----------------------|-----|
| ANEXO 1..... | 139 |
| ANEXO 2..... | 143 |
| ANEXO 3..... | 143 |
| ANEXO 4..... | 144 |
| ANEXO 5..... | 149 |
| ANEXO 6..... | 150 |
| ANEXO 7..... | 150 |
| ANEXO 8..... | 151 |
| ANEXO 9..... | 152 |
| ANEXO 10..... | 153 |
| ANEXO 11 | 154 |
| ANEXO 12 | 154 |
| ANEXO 13 | 155 |
| ANEXO 14 | 156 |
| ANEXO 15 | 157 |
| ANEXO 16..... | 158 |
| ANEXO 17..... | 160 |
| ANEXO 18..... | 160 |
| ANEXO 19 | 161 |
| ANEXO 20 | 161 |
| ANEXO 21 | 162 |
| ANEXO 22 | 163 |
| ANEXO 23 | 164 |
| ANEXO 24..... | 165 |