

RESUMEN DEL PROYECTO

El sistema que se ofrece titulada: **Mejoramiento en la Gestión de Compras y Ventas de la Empresa GONVED**, controlara toda la parte comercial.

Esta empresa vende herramientas de trabajo, ropa de protección para el trabajo pesado. También pequeños vehículos pesados para el área agrícola (mini tractores). En fin una variedad de herramientas.

El movimiento de la empresa comienza cuando realiza sus pedidos de mercadería, para el negocio. Esta empresa cuenta con más de un proveedor y en el futuro desea establecer más sucursales y almacenes debido a la gran demanda de sus productos. Cuando el comprador realiza una compra de mercadería esta es almacenada, registrada e inventariada en el almacén de la tienda. (También vale decir que existen compras al crédito y al contado) .El siguiente proceso es repartir la mercadería a cada sucursal. Las sucursales puede también registrar lo que ingresa como lo que sale a para vender, en este caso está ingresando material para la venta. Cada sucursal realiza un pedido al almacén y este le entrega para su venta. También vale destacar que cada sucursal tiene su vendedor y su cajero. Cuando se realiza una venta, el cliente elige el material y este producto es registrado por el vendedor pero este le entrega una ficha con la que debe pagar al cajero. Este control es común ya que evita conflictos en la atención de sus clientes. Por otra parte vale aclarar que toda venta que se haga, se hace al contado. Por lo general los clientes instituciones públicas y privadas piden cotizaciones masivas de productos. En cambio cuando se realiza una venta, el cliente se queda insatisfecho por un producto que ha pasado las pruebas pero que es posible que exista una falla en el producto. Entonces según el producto, si tiene garantía se podrá intercambiar el producto de otra forma no es posible. Salvo que con permisos del administrador puede alterar esta transacción.

En tanto que no cuenta con un sistema que pueda controlar todas las transacciones mencionadas. El sistema que plantearemos estará dirigido a todos los procesos, El

sistema de gestión podrá registrar compras y ventas, como también cada cotización que se haga.

El sistema web tiene la capacidad de difundir los productos que ofrece la empresa comercial. Como también el cliente podrá hacer cotizaciones desde cualquier parte.

Toda venta será con facturación automática. Además el sistema lanzara todo tipo de reportes ya sean estadísticos, como registros diarios, mensuales y/o anuales de todas las transacciones de cada sucursal.

En resumen se trata de un sitio Web cuyo uso y acceso se destina a un grupo cerrado de usuarios de la empresa.

Luego de finalizar el desarrollo del software se procederá a la planificar y luego a capacitar al personal, a pulir y/o mejorar los conocimientos del personal en cuanto a la Tecnología de Información y Comunicación. De otra forma también se contara con material didáctico para llegar al conocimiento del personal de trabajo.