

RESUMEN

La empresa Frigor es una entidad privada que fabrica, comercializa, y vende helados a través de sus sucursales. Frigor es un pyme que tiene dos tipos de venta las cuales son: al por mayor y menor, el promedio de cantidad de ventas al por mayor al mes es de 60, y de ventas al por menor es de 600. La empresa maneja en promedio 15 clientes mayoristas y 90 clientes minoristas, este último es muy variante según el clima. El método de pago que maneja la empresa es al contado.

Actualmente la empresa Frigor realiza los procesos de ventas, stock de productos, pedidos y reportes de manera manuscrita, lo cual genera demoras e ineficiencia en la administración de la empresa.

Se pretende desarrollar un sistema informático para administrar de manera eficiente la gestión de ventas de la empresa. Así como la capacitación del personal en el uso del sistema.

El proyecto estará basado en la metodología de Rational Unified Process en la que únicamente se procederá a cumplir con las tres primeras fases que marca la metodología, constando únicamente en la tercera fase de dos iteraciones. Es importante destacar esto puesto que utilizaremos la terminología RUP en este documento. Se incluirá el detalle para las fases de Inicio y Elaboración y adicionalmente se esbozarán las fases posteriores de Construcción y Transición para dar una visión global de todo proceso.

El enfoque desarrollo propuesto constituye una configuración del proceso RUP de acuerdo a las características del proyecto, seleccionando los roles de los participantes, las actividades a realizar y los artefactos (entregables) que serán generados. Este documento es a su vez uno de los artefactos de RUP